



Facultad de ciencias económicas y empresariales

TRABAJO FIN DE GRADO
GRADO EN ECONOMÍA

ESTUDIO MACROECONÓMICO DE LAS MEDIDAS ANTICRISIS
DEL GOBIERNO ESPAÑOL (2011-2015)

José Miguel González Erdozain

DIRECTOR

Emilio José Domínguez Irastorza

Pamplona-Iruña

16/01/2016

RESUMEN EJECUTIVO:

Este estudio realiza un análisis macroeconómico de las medidas tomadas por el gobierno para reactivar la economía durante la legislatura del 2011 al 2015. Para ello, en primer lugar, se establecen los motivos que sustentaban las políticas realizando un seguimiento del 2008 al 2011 de los indicadores económicos más relevantes. En segundo lugar, utilizando el modelo de síntesis neoclásica y tomando como referencia el informe de las reformas de la Moncloa, se exponen las predicciones teóricas de las medidas indicando los objetivos y efectos esperados. Por último, el seguimiento de los indicadores del 2011 al 2015 ilustra el resultado real obtenido por las reformas y con ello, se analiza el grado de cumplimiento de las predicciones realizadas. En general, se concluye que la estructura del mercado es distinta a la considerada por el gobierno impidiendo que se logran los objetivos y efectos esperados.

PALABRAS CLAVE:

Medidas del gobierno, modelo de síntesis neoclásica, análisis macroeconómico, indicadores económicos.

ABSTRACT:

This study carries out a macroeconomic analysis of the economic measures adopted by the government in order to revive the economy during the 2011-2015 legislative term. Thus, firstly the reasons underpinning policies tracked from 2008 to 2011 are established using the most relevant economic indicators. Secondly, using the neoclassical synthesis model and taking the report of the Moncloa's reforms as reference, theoretical predictions of measures indicating the goals and expected outcomes are exposed. Finally, the monitoring of indicators from 2011 to 2015 illustrates the actual result for reforms and with that, the fulfillment degree of the predictions is analyzed. In general, it is concluded that the market structure is different from the one considered by the government, and thus the objectives and expected effects are not achieved.

KEY WORDS:

Economic measures, the neoclassical synthesis model, macroeconomic analysis, economic indicators.

ÍNDICE:

1. INTRODUCCIÓN:	4
2. INDICADORES, SEGUIMIENTO DE LOS INDICADORES Y LAS MEDIDAS ECONOMICAS DEL GOBIERNO:	5
2.1. Indicadores relevantes:	5
2.2. Seguimiento de los indicadores (2008-2011)	7
2.2.1. El PIB y sus componentes:	7
2.2.2. La competitividad:	10
2.2.3. El mercado laboral	14
2.3. Las medidas adoptadas por el gobierno	19
2.3.1. Medidas de ajuste presupuestario y de consolidación fiscal:	20
2.3.2. Medidas para la estabilidad financiera	21
2.3.3. Reformas estructurales para la competitividad	21
3. EXPLICACIÓN DEL IMPULSO DEL CRECIMIENTO:	22
3.1. Modelo de síntesis neoclásica.	23
3.2. Objetivos generales.	23
3.3. El proceso de generación del crecimiento: predicciones teóricas:	24
3.3.1. Objetivo intermedio: reducir los salarios nominales.	24
3.3.2. Objetivo final: aumento de la demanda agregada e impacto en la inversión.	29
3.3.3. Objetivo posterior o consecuencias del aumento de inversión:	36
3.3.4. Objeciones teóricas:	41
4. SEGUIMIENTO DE LOS INDICADORES ECONÓMICOS (2011-2015):	44
4.1. El PIB y sus componentes:	44
4.2. Competitividad:	47
4.3. El mercado laboral	50
5. ANÁLISIS DE LAS MEDIDAS DEL GOBIERNO.	56
6. CONCLUSIONES.	60
7. BIBLIOGRAFIA.	61

1. INTRODUCCIÓN:

En este trabajo de fin de grado, se estudian y se evalúan las medidas económicas tomadas por el gobierno español para reactivar la economía durante la legislatura del 2011 al 2015.

La crisis iniciada en el 2008 tiene un fuerte impacto en España, al venir precedida de un largo periodo de crecimiento económico impulsado por la interacción de España con la unión Europea. Hasta el 2008, España creció de manera significativa, acercando los valores de sus indicadores macroeconómicos a los países más fuertes de la Unión Europea. A esta expansión económica contribuyó la integración de la unión europea, que abrió nuevos mercados a las economías españolas y dinamizó el flujo de inversión. Los fondos europeos sirvieron para crear, renovar y modernizar unas estructuras que mejoraron la competitividad, destacando entre ellas la red de transporte española, tanto de ferrocarriles, como de carreteras. A esta acumulación de stock de capital también se le unió un crecimiento del capital humano. En esta situación de bonanza y optimismo, el estallido de la crisis cayó como un jarro de agua fría para una sociedad con altas perspectivas de futuro y acostumbrada a una situación de gran dinamismo económico.

Los niveles de empleo, consumo, inversión y producción se vieron afectados de manera inmediata siendo necesaria la implantación de medidas para impulsar el crecimiento. En este trabajo se estudian los motivos que sustentan las políticas elegidas para luchar contra esta contracción de la economía, los objetivos y efectos que se pretendían lograr, el resultado que se ha obtenido y, con todo ello, se valora el grado de cumplimiento de los objetivos. Para esto, se realiza un seguimiento del comportamiento de la economía a través de los indicadores más relevantes y se estudia mediante diferentes modelos económicos los efectos que se pretendían lograr.

Cabe señalar que las medidas estuvieron condicionadas por dos elementos relevantes: uno, la soberanía cedida en materia monetaria que impide la realización de políticas monetarias; y en segundo lugar, las fuertes restricciones en la política fiscal de los planes de estabilidad financiera y presupuestaria de la unión europea, que no permiten un déficit anual superior al 3% ni una deuda superior al 60%.

2. INDICADORES, SEGUIMIENTO DE LOS INDICADORES Y LAS MEDIDAS ECONOMICAS DEL GOBIERNO.

2.1. Indicadores relevantes:

Para seguir la evolución de las políticas económicas se estudian los siguientes Indicadores:

- 1- Para medir el crecimiento económico se estudia la Demanda Agregada a través del Producto Interior Bruto y se analiza la evolución de los componentes más significativos del mismo en cada momento.
- 2- Otro aspecto importante es la competitividad de España que se mide observando el comportamiento de diferentes indicadores.

Por un lado, el cambio de la competitividad de un país se ve reflejado en la variación de sus precios en bienes y servicios, así que un indicador relevante es el índice de precios de consumo (IPC), (estudiando sus variaciones en relación con la zona euro).

Por otro lado, se miden los costes laborales, ya que el gobierno intenta incidir en ellos para aumentar la competitividad y generar crecimiento.

Por último, cabe señalar, que en un contexto de apertura internacional, la competitividad es muy importante para las exportaciones e importaciones de bienes y servicios. Por ello, también se analiza el saldo de la balanza comercial española.

- 3- Por último, se analizan los cambios en la situación del mercado laboral intentando evaluar el bienestar social de los ciudadanos.

Dentro de este apartado, se fija la atención en la tasa de desempleo y dentro de la misma, se hace una diferenciación entre los parados de larga duración y los de corta duración. Esta diferenciación es interesante para valorar el bienestar, ya que son los parados de larga duración los que más perjuicio sufren de la baja actividad laboral. El gran perjuicio de este grupo motiva el desglose de este indicador, ya que la finalización de la prestación por desempleo y la imposibilidad de reincorporarse al

mercado laboral agrava las dificultades de este grupo de ciudadanos, que suelen ser gente consolidada en un nivel de vida, maridos o mujeres y padres o madres de unos hijos que requieren una manutención y en algunos casos titulares de unas deudas que requieren su pago.

Por contraposición, el desempleo de corta duración se considera mayoritariamente paro friccional o estructural, en cierta medida necesario para la asignación eficiente de los recursos. Aunque, la crisis económica provoca una contracción en el mercado laboral y, en este sentido, es común que los pazos para la búsqueda de empleo aumenten, es decir, que aumente el tiempo de desempleo de corta duración. Aun así, la existencia de desempleo de muy larga duración sigue siendo un indicador de disfunción en el mercado de trabajo.

Dentro de este apartado otro indicador es la tasa de actividad. A través de ella se valora si realmente se ha dado un aumento de la actividad, ya que se puede dar una disminución en la tasa de paro por razones diferentes (como son la migración o la reducción de población activa) a las consideradas en las medidas.

Por último, se supone que la creación de empleo es un indicador del aumento del bienestar, pues aumenta la renta de los ciudadanos y con ello el número de necesidades satisfechas. Sin embargo, la siguiente afirmación no es del todo cierta y es importante destacar que la calidad del empleo creado es tan importante como la creación del mismo. Por esta razón, se incluirán como indicadores: la evolución de los tipos de contrato en el mercado laboral y el comportamiento de la tasa de parcialidad y de la tasa de temporalidad.

2.2. Seguimiento de los indicadores (2008-2011)

La recesión económica fue empeorando progresivamente la situación de la economía en España, hasta el punto de que las medidas para reactivar los mercados fueran necesarias. El comportamiento de los indicadores muestra los motivos para la implantación de nuevas medidas, así la situación en España tras la crisis y su comportamiento hasta el nombramiento de un nuevo gobierno fue la siguiente (2008/2011):

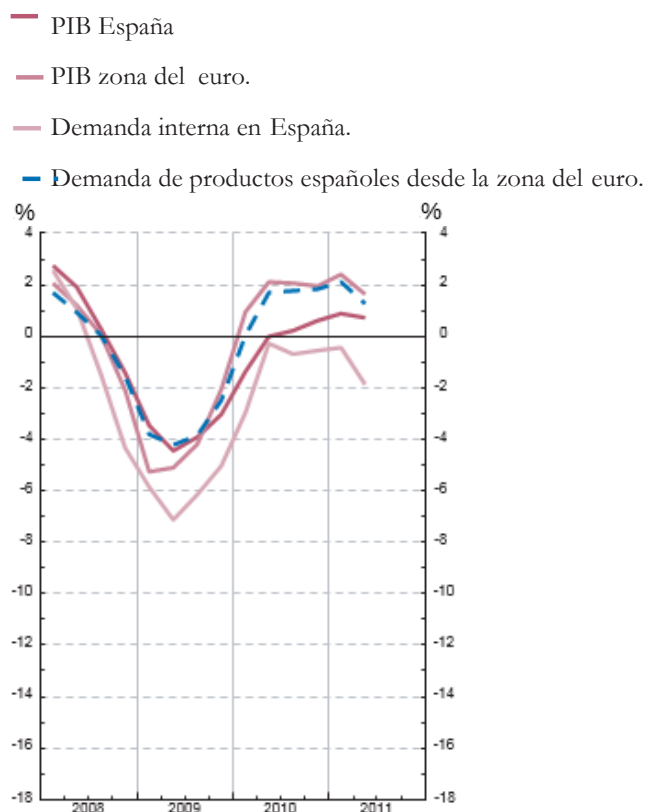
2.2.1. *El PIB y sus componentes:*

En este periodo el decrecimiento continuado del producto interior bruto indica la existencia de una crisis económica. De esta manera, se observa durante los primeros trimestres del 2008 un tramo de desaceleración y a partir de entonces, la tasa de variación interanual del producto interior bruto pasa a ser negativa, manteniéndose así, hasta los primeros trimestres del 2010. Así, la actividad empresarial en España fue decreciendo durante estos años muy influenciada por la caída del sector de la construcción. (Gráfico 1, a continuación).

En comparación con España, el producto interior bruto de la zona euro tuvo una tendencia parecida aunque con un mejor comportamiento desde el inicio de la crisis hasta el 2009 (con unas menores tasas negativas) y un peor comportamiento a partir de entonces.

Una de las razones de este diferente comportamiento puede ser el distinto comportamiento de la demanda interna respecto a la demanda europea. La demanda interna española tuvo una mayor caída inicial y a pesar de mejorar ligeramente no logró recuperarse a inicios del 2011. Sin embargo, en la zona euro se observa un descenso inicial menor y un inicio más temprano de su recuperación teniendo tasas positivas desde el 2010.

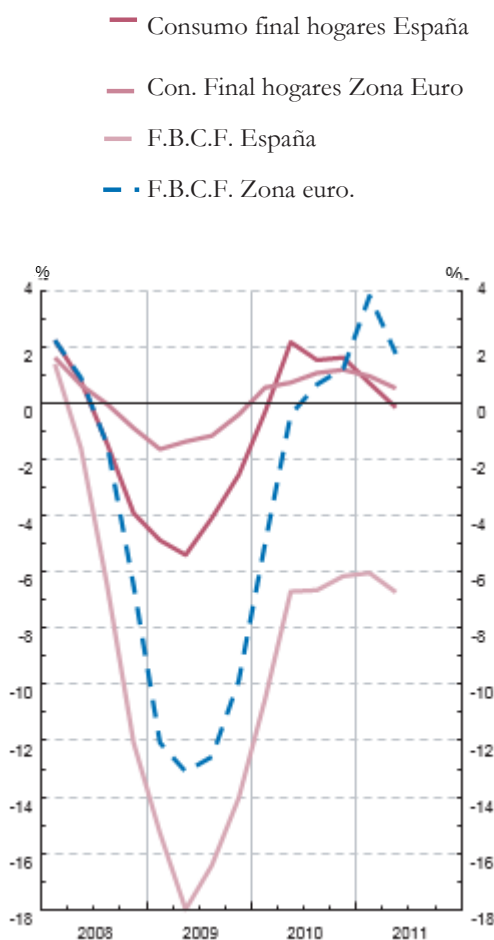
Gráfico 1: Tasa de variación interanual del Producto Interior Bruto en España y zona euro (2008-2011).



Fuente: Banco de España (5/2011). Referencia: Bibliografía 3, Indicadores Económicos apartado 1.1, página 80.

La reducción del producto interior bruto puede afectar de diferente manera a sus componentes, creando situaciones en los mercados que exigen el impulso de distintas variables. En general, todos sus componentes tenderán a disminuir sus valores, pero puede haber alguno en el que el descenso sea más significativo y alarmante.

Gráfico 2: Tasa de variación interanual de los componentes de la demanda de España y de la zona euro (2008-2011).



Fuente: Banco de España (5/2011). Referencia: Bibliografía 3, Indicadores Económicos apartado 1.1, página 80.

Durante los años siguientes al estallido de la crisis del 2008, como se observa en el gráfico 2, los componentes del producto interior bruto decrecen con diferente intensidad. Aunque la formación bruta de capital tuvo un comportamiento similar al gasto en consumo de las familias españolas, un descenso inicial hasta el 2009 y una pequeña recuperación hasta inicios del 2010, su caída inicial fue mucho más pronunciada y desde el 2009 tuvo unas tasas de crecimiento negativas. Sin embargo, el gasto en consumo de las familias españolas logro tasas positivas a partir del 2010, a pesar de que un nuevo descenso las sitúa en valores cercanos a cero a inicios del 2011.

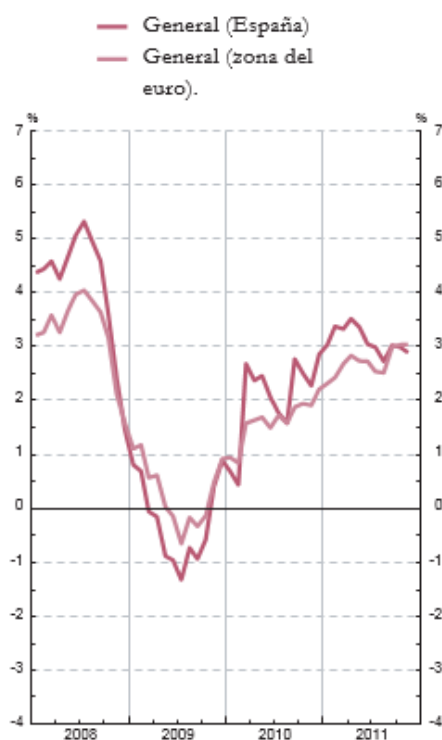
La formación bruta de capital tiene es clave en el desarrollo de la economía a largo plazo, ya que, las posibilidades futuras de crecimiento, así como el mantenimiento del potencial de producción, están estrechamente relacionadas con la inversión o formación bruta de capital, ya que impulsan el crecimiento de las estructuras y compensan las

depreciaciones del capital físico. Es por esto que una reducción tan fuerte tiene unas consecuencias muy graves para la economía en su conjunto. Las posibilidades de producción de la economía no aumentan y se van reduciendo, por lo que, en caso de que se siga esta tendencia, el crecimiento estará limitado por la oferta. Es pues, un dato que habrá que tener muy en cuenta si se ansía la sostenibilidad a largo plazo.

2.2.2. La competitividad

Los precios muestran el nivel general de la competitividad de un mercado o de una economía. Más concretamente el aumento de la competitividad permite producir a menores costes y reducir precios, mientras que la pérdida de competitividad aumenta los costes y con ello los precios. Por lo tanto, en el ámbito de la competitividad, se estudia en primer lugar la evolución de la tasa de variación del índice armonizado de precios de consumo (I.P.C.):

Gráfico 3: Tasa de variación del índice armonizado de precios de consumo (2008-2011).



Fuente: Banco de España (5/2011). Referencia: Bibliografía 3, Indicadores Económicos apartado 5.2, página 107.

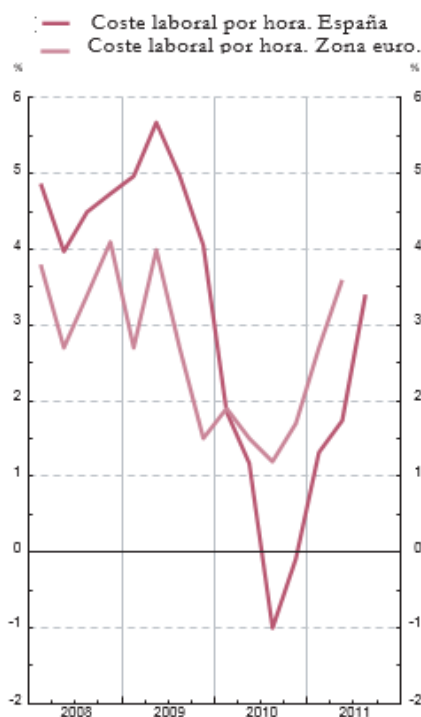
Respecto a los cuatro años siguientes a la crisis, en el gráfico 3 se observa la misma tendencia entre la media de la zona euro y España, así que en términos de este indicador, la variación de la competitividad de España en relación con la de la Zona Euro fue muy similar. Existe un primer periodo de reducción de la tasa de variación de los índices de precios de

consumo que dura hasta mediados del 2009 con tasas negativas desde el segundo trimestre de este año. A partir de aquí, crecen hasta tener tasas positivas en el 2011 parecidas a las observadas en el 2008.

Por otro lado, del gráfico 3 se puede extraer una conclusión de las diferentes reacciones de los precios de España y la zona euro. Así, se observa, que cuando los precios disminuyen los españoles disminuyen en mayor medida y cuando crecen lo hacen por encima de la zona euro, puede ser una cuestión estadística, pero, en general, se puede decir que España tiene una mayor flexibilidad de precios que el resto de países de la zona euro, considerados en su conjunto.

Los costes laborales, dado que son objeto directo o indirecto de las medidas de política orientadas a aumentar la competitividad, tienen una relevancia especial en el análisis de la situación previa a la toma de decisiones por parte del gobierno. Por lo tanto, en segundo lugar se analizan los costes laborales:

Gráfico 4: Tasa de variación de los costes laborales por hora en España y en la zona Euro (2008-2011).



Fuente: Banco de España (5/2011). Referencia: Bibliografía 3, Indicadores Económicos apartado 4.7., página 105.

En cuanto a las tasas de crecimiento, la duración de la desaceleración de los costes laborales en España es similar a la de la zona euro comenzando ambas a mediados del 2009. Sin embargo, en España la desaceleración es mucho más acusada y, a diferencia de la tasa de

variación de los costes laborales en Europa que ronda su mínimo en el 1%, llega a tomar valores negativos a mediados del 2010.

Por otro lado, el gráfico 4 expone que los costes laborales están creciendo por debajo de la zona euro desde inicios del 2010 hasta finales del 2011 habiendo tenido anteriormente un largo periodo de desaceleración con tasas negativas durante dos trimestres. Sin embargo, a la hora de valorar los problemas a solucionar en España, el gobierno sigue indicando los costes laborales españoles respecto de la zona euro como un problema. Vistos los datos del gráfico 4 parece un argumento válido en la primera parte, cuando en plena crisis están aumentando los costes laborales tanto en España como en la Zona Euro, pero más adelante se moderan los crecimientos en la Zona Euro y hasta disminuyen los costes laborales en España ubicándose, a partir de entonces, por debajo de los costes de la media europea y por lo tanto, los datos debilitan el argumento a partir del año 2010.

Por último, cabe reseñar, que tal y como se expuso anteriormente, en un contexto de apertura internacional, la competitividad es muy importante para las exportaciones e importaciones y para el saldo de la balanza de pagos. De esta manera, resulta interesante estudiar de manera general ciertos aspectos relevantes de la balanza de pagos para hacerse una idea de la necesidad de financiación y del saldo deudor de España frente al resto del mundo. España, en la última década, ha tenido una necesidad de financiación debido a unos continuados déficits comerciales que han aumentado el saldo deudor de España.

Tabla 1: Balanza comercial. Unidades en miles de millones de euros.

	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Importación(A)	185	208	232	262	285	283	206	239	263
Exportación(B)	138	145	155	170	185	189	159	186	215
Saldo (B-A)	-46	-61	-77	-92	-100	-94	-45	-53	-47

Fuente: Elaboración propia a través de datos del anuario estadístico de España.

Los saldos de las exportaciones e importaciones de bienes y servicios indican un déficit comercial continuado desde el 2003, tal y como muestra la tabla 3. Así, España ha presentado una necesidad de financiación constante en su cuenta corriente.

En los años 2006, 2007 y 2008, justo en los momentos anteriores a la contracción económica, se dieron los mayores déficits comerciales. En este mismo sentido es interesante

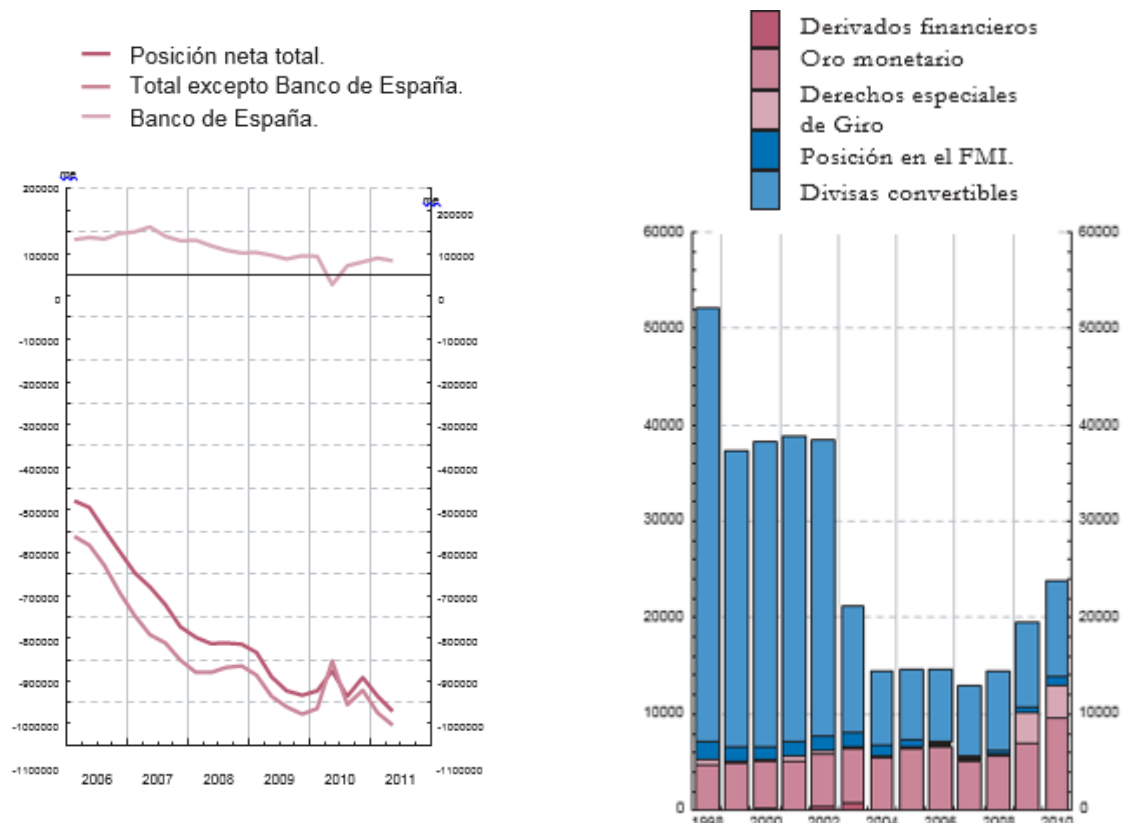
destacar que en el 2009, año siguiente al estallido de la crisis, se dio el menor valor de importaciones de los últimos periodos y las exportaciones también se vieron considerablemente reducidas. La falta de capacidad adquisitiva de la sociedad española y de la zona euro puede ser un elemento de análisis de estas variaciones, ya que la crisis, al reducir la renta de los ciudadanos, reduce su capacidad adquisitiva disminuyendo sus compras y, de igual manera, las empresas reducen la adquisición de bienes de equipo. En términos de precios se podría hacer un análisis similar en términos de precios.

Por otro lado, la dinámica de los flujos de las exportaciones e importaciones de bienes y servicios indica que el valor de las importaciones sigue dos patrones similares (entre el 2004 y el 2006 y entre el 2009 y el 2011) donde toman valores muy similares. Así, crecen hasta el 2007, se estancan en el 2008, disminuyen considerablemente en el 2009 y a partir de aquí, repiten prácticamente el patrón del 2004 al 2006. Sin embargo, las exportaciones siguen una dinámica diferente alcanzando el mayor valor de la serie en 2011; crecen hasta 2008, disminuyen en 2009 y crecen continuamente hasta el 2011.

El déficit comercial recurrente supuso una posición inversora deudora respecto del resto del mundo que fue aumentando año tras año. Como consecuencia de esto, en los siguientes gráficos se observa, que dentro de la evolución de los activos de reservas, la cuenta de divisas convertibles se redujo considerablemente entre el 2002 y el 2004.

Gráfico 5: Posición española de inversión internacional (2008-2011).

Gráfico 6: Activos de reserva (2008-2011).



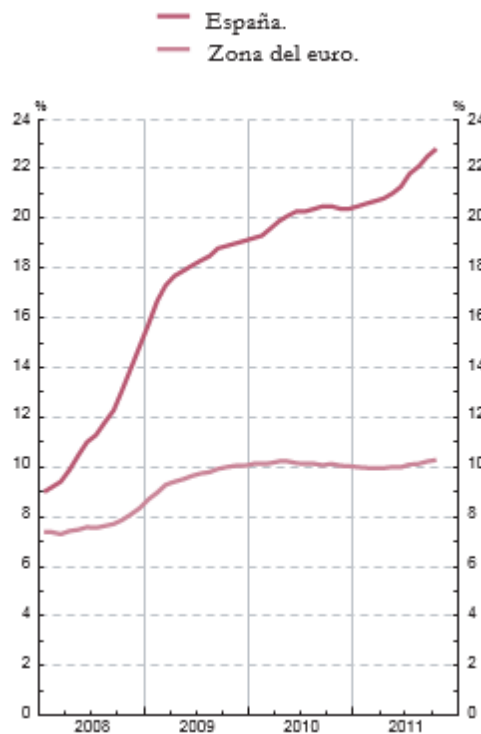
Fuente: Banco de España (5/2011). Referencia: Bibliografía 3, Indicadores Económicos apartados 7.6 y 7.8., páginas 118 y 120.

En definitiva, se trata de una economía con constantes déficits comerciales, que producen una necesidad constante de financiación y suponen que año tras año la posición deudora del país crezca, al aumentar en su cuenta financiera la variación de pasivos financieros en mayor medida que la variación de activos financieros.

2.2.3. El mercado laboral

Durante las últimas décadas la tasa de desempleo ha sido un elemento diferenciador entre España y el resto de los países de la Unión Europea. Incluso en sus mejores momentos fue casi dos puntos superiores a la media de la zona euro y la recesión económica agravó la situación. El gráfico 7 estudia la tasa de desempleo y su comportamiento durante la crisis.

Gráfico 7: Tasa de paro España y zona euro (2008-2011).

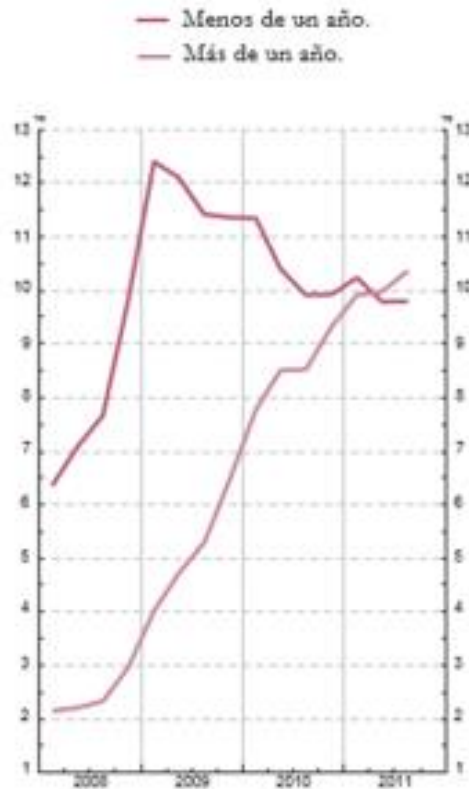


Fuente: Banco de España (5/2011). Referencia: Bibliografía 3, Indicadores Económicos apartados 2.2 y 4.4., páginas 85 y 101.

España en las épocas anteriores a la recesión tuvo una tasa de paro que rondaba el 8-9% pero, tras el estallido de la crisis en el 2008 la tasa de paro creció considerablemente llegando en 2011 a porcentajes superiores al 20%. Así, si la tasa de paro era un elemento diferenciador antes de la crisis cuando en su mejor momento la diferencia no era mayor de dos puntos, tras ella la diferencia es mucho más grande siendo a finales del 2011 de 13 puntos porcentuales.

Tras la recesión económica, que tiende a provocar una contracción en el mercado de trabajo, es lógico que crezcan los plazos de la búsqueda de empleo. Aun así, la existencia de desempleo de muy larga duración sigue siendo un indicador de la disfunción del mercado de trabajo y debido al perjuicio que sufre este grupo de ciudadanos, se evalúa como evolucionaron los porcentajes de paro de larga y corta duración tratando de estimar la dimensión del problema en el mercado de trabajo. Basándonos en los datos del siguiente gráfico:

Gráfico 8: Porcentaje de desempleados de más y menos de un año (2008-2011).



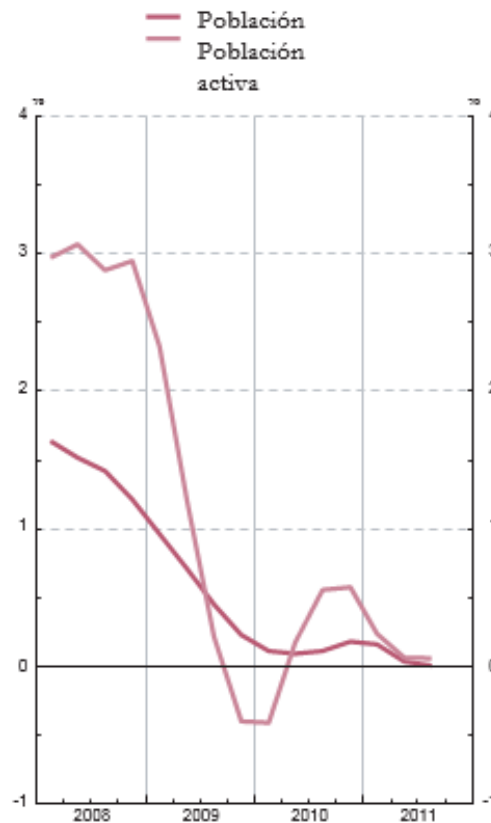
Fuente: Banco de España (5/2011). Referencia: Bibliografía 3, Indicadores Económicos apartados 2.2 y 4.4., páginas 85 y 101.

Antes del inicio de la crisis, el desempleo de larga duración rondaba el 2%, mientras que los parados de menos de un año rondaban el 6%. Un porcentaje tan bajo de desempleo de larga duración puede ayudar a argumentar que España se encontraba muy cerca de su tasa natural de desempleo, ya que podemos considerar el 6% de paro de corta duración como paro friccional y paro estructural. Así que, España se encontraba en una situación más o menos adecuada con un porcentaje de paro friccional y estructural necesario para la asignación eficiente de los recursos y un paro de larga duración de un 2%.

Sin embargo, tras el estallido de la crisis, la situación anterior varió radicalmente y a finales del 2010 la tasa de paro de larga duración fue superior a la de menos de un año. Observando de manera individualizada que el paro de larga duración paso de un 2% a más de un 10% y el de duración menor de un año paso de un 6% a casi un 10%. Estos datos muestran la precariedad de la situación del mercado laboral con un alto desempleo de larga duración.

La comparación entre la tasa de paro y la tasas de actividad es otra relación que se decide evaluar, ya que, debido al contexto actual de libertad de movimientos de factores dentro de la unión europea y de un mercado internacional abierto, se puede dar una inmigración de jóvenes españoles desempleados que suponga una reducción de la tasa de paro pero no un aumento de la población activa. Así:

Gráfico 9: Población y población activa (2008-2011).

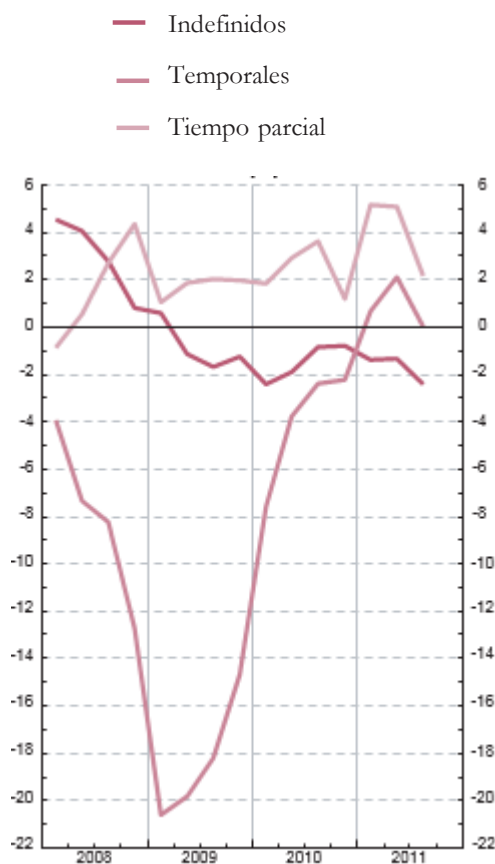


Fuente: Banco de España (5/2011). Referencia: Bibliografía 3, Indicadores Económicos apartados 4.1., página 98.

La tasa interanual de población activa tuvo una reducción pronunciada al inicio de la crisis pasando de un 3% positivo a inicios del 2008 a una tasa negativa en el 2009. A partir de entonces, la tasa de variación de población activa oscilo alrededor del 0%. Junto a ello el gráfico muestra que la tasa de variación de la población (población mayor de 16 años) se fue reduciendo hasta una tasa cercana al 0%.

Por otro lado, la calidad del empleo creado es tan importante como el nivel de empleo de la economía y por esta razón, se estudia como evolucionaron los tipos de contrato.

Gráfico 10: Tasas de variación interanual de asalariados por tipo de contrato (2008-2011).



Fuente: Banco de España (5/2011). Referencia: Bibliografía 3, Indicadores Económicos apartados 4.4, página 101.

Así, el número de contratos indefinidos se fue reduciendo hasta presentar tasas de variación negativas, mientras que los contratos a tiempo parciales fueron aumentando durante la crisis. Por otro lado, en cuanto a los contratos temporales, inicialmente sufrieron un gran descenso (2008 tasas de variación negativas del 20%) y no fue hasta mediados de 2010 cuando empezaron a crecer a tasas pequeñas.

En cuanto a la tasa de temporalidad, que nos indica la proporción de personas que tienen contrato temporal sobre el total de población ocupada, y la tasa de parcialidad, que nos muestra el porcentaje de población ocupada a tiempo parcial sobre el total de empleo, se observa en la tabla siguiente que la tasa de temporalidad descendió 4 puntos al inicio de la crisis y se mantuvo desde entonces sobre un 25%. Por su parte, la tasa de parcialidad fue aumentando paulatinamente hasta llegar al 14,6% a principios del 2011.

Tabla 2: Tasa de temporalidad y tasa de parcialidad.

	2008	2009	2010	2011
Ratio de temporalidad	29,25%	25,40%	24,91%	25,44%
Ratio de parcialidad	12,33%	13,34%	13,95%	14,60%

Fuente: Elaboración propia a través de datos del boletín económico del banco de España (5/2011). Bibliografía 3; apartado 4.4 (tabla de datos).

En definitiva, los datos anteriores muestran que no solo aumentaron la cantidad de personas desempleadas sino que también la calidad de los contratos existentes en el mercado laboral disminuyó considerablemente.

En resumen, los resultados indican una situación crítica que muestra la necesidad de medidas de política económica. A partir del 2008, la tasa de actividad empresarial comienza un descenso prolongado que afecta directamente al mercado laboral, donde el número de desempleados comienza a crecer a velocidades alarmantes llegando en 2011 a una tasa del 23%. La tasa de paro, que había sido un elemento diferenciador entre España y el resto de los países de la Unión Europea, diverge de estos países en 13 puntos porcentuales a finales del 2011 y el porcentaje de parados de larga duración aumenta considerablemente pasando de formar un 2% a más de un 10%. Por lo tanto, si añadimos a esto la pérdida de calidad de los contratos españoles, es evidente la caída del bienestar de la sociedad. Aparte de esto, el fuerte, prologando y preocupante descenso de la formación bruta de capital provoca que las posibilidades de producción de la economía no aumenten y se vayan reduciendo, por lo que, en caso de que se siga esta tendencia, el crecimiento podría llegar a estar limitado por la oferta.

Este breve resumen, identifica los motivos generales que sustentaban la implantación de las medidas e indica cuáles son los elementos más alarmantes de la crisis; la actividad empresarial, la tasa de desempleo y la inversión.

2.3. Las medidas adoptadas por el gobierno

En el epígrafe anterior se ha ido analizando la evolución de la situación de España durante la crisis. Los resultados logrados muestran una situación crítica con unas tasas de desempleo muy altas y una actividad empresarial que no tendía a aumentar. Esto unido a la

crisis de endeudamiento del país, provoca la planificación de planes de crecimiento de difícil aplicación dado el contexto social.

La sostenibilidad financiera de las pensiones, de las prestaciones por desempleo y del Sistema Nacional de Salud se encontraba en entredicho debido al gran aumento de los gastos y a la disminución progresiva de los ingresos. Las cotizaciones a la seguridad social se fueron reduciendo por la caída de la actividad, mientras que el envejecimiento de la población y el aumento del paro hicieron que el gasto en pensiones y en prestaciones por desempleo aumentara.

Aparte de esto, empezó a utilizarse el fondo de reserva constituido en el Pacto de Toledo de 1995 para la sostenibilidad de las pensiones que había ido aumentando durante la última década. El envejecimiento de la población hizo que también aumentara el gasto de servicios sanitario y de fármacos.

Así que, el gobierno planteó diferentes medidas para solventar los problemas anteriores. Algunas de las medidas han sido muy conflictivas al suponer para muchos una reducción de los derechos de los ciudadanos y una privatización de ciertos bienes o servicios públicos considerados necesarios para el desarrollo de una vida digna.

De entre todas las medidas aplicadas se estudiarán las que intentan impulsar la actividad económica ya que su logro consigue solventar los demás problemas. (Aumenta el empleo, aumenta cotizaciones seguridad social, disminuye las prestaciones por desempleo necesarias y aumentan los ingresos del gobierno vía impuestos directos e indirectos) (A continuación; Eje 3= Reformas estructurales de la competitividad).

Aun así, resulta interesante dar una imagen general de las demás medidas (A continuación; Eje 1: Medidas de ajuste presupuestario y Eje 2=Medidas para la estabilidad financiera).

A continuación se exponen los tres ejes generales de las medidas adoptados por el Gobierno según el informe presentado por la Moncloa (Fuente: La Moncloa, bibliografía 4.):

2.3.1. Medidas de ajuste presupuestario y de consolidación fiscal

Las medidas adoptadas en este eje persiguen tres objetivos:

- Cumplir con el objetivo de déficit público establecido en el Programa de Estabilidad 2012-2015.
- Comprometer y responsabilizar a todas las administraciones territoriales.
- Perseguir las conductas fraudulentas con la Hacienda Pública y con la Seguridad Social.

De entre las diferentes decisiones tomadas destacamos por su carácter conflictivo:

La congelación del sueldo de los empleados públicos y la congelación de la oferta de empleo público (salvo para servicios públicos considerados prioritarios, para los cuales se prevé una tasa de reposición de efectivos del 10%: educación, sanidad, seguridad y defensa, inspección fiscal y laboral).

Las Medidas de racionalización del gasto público en el Sistema Nacional de Salud y en el ámbito educativo que gestionan las Comunidades Autónomas.

2.3.2. Medidas para la estabilidad financiera

En este segundo eje el Gobierno español realizó diferentes medidas. Entre otras destacan:

Sanear y proteger los balances de las entidades financieras: se pone en marcha un proceso de saneamiento de activos inmobiliarios; se establece un régimen de fusiones de entidades.

Medidas de transparencia, en línea con los criterios de la Comisión Europea, del BCE y del FMI, para mejorar la credibilidad del sistema financiero español.

Por último, hay que destacar la decisión de recibir el rescate financiero que tendrá una transcendencia clave en el largo plazo. Así, el sábado 9 de junio de 2012 el ministro de Economía Luis de Guindos anunció que España había solicitado y obtenido de la Unión Europea un rescate bancario de hasta 100.000 millones de euros que el Estado utilizó para sanear el sistema financiero español a través del FROB.

2.3.3. Reformas estructurales para la competitividad

Sanear las cuentas públicas es condición necesaria para abordar políticas de crecimiento económico y de creación de empleo, pero el estudio de las medidas tomadas para impulsar el crecimiento se centrara en este eje.

De esta manera, el gobierno opto por realizar reformas económicas estructurales intentando aumentar el grado de flexibilidad de la economía (hacer más flexible el mercado de trabajo). Así, para generar crecimiento, se tratara de favorecer la actividad empresarial y de flexibilizar el mercado de trabajo. Por esta vía, se presumió que aumentaría el empleo y se dinamizará el flujo de inversión en España. Entre todas las medidas tomadas la más relevantes para nuestro estudio es las siguientes:

La reforma laboral:

En el ámbito del mercado laboral, se buscó un nuevo modelo de relaciones laborales que permitiera más flexibilidad en la contratación y en la implantación de los salarios nominales. En definitiva, se buscó flexibilizar el mercado laboral y que los salarios nominales se ajusten a la demanda y oferta de trabajo.

Aparte de esto, en el ámbito del empleo, el Gobierno prorroga el denominado “Plan Prepara” de recualificación profesional de las personas que agoten su protección por desempleo e intenta aumentar la vinculación entre políticas activas y pasivas de empleo.

3. EXPLICACIÓN DEL IMPULSO DEL CRECIMIENTO:

Después de exponer la situación de España tras la crisis y enumerar las medidas que el gobierno ha considerado para el crecimiento, en este apartado se utilizaran diferentes modelos macroeconómicos para explicar cuáles son predicciones teóricas que el gobierno esperaba en la economía.

Para tratar de generar un impulso en la economía existen dos caminos: uno encaminado a incidir en la demanda vía políticas monetarias, fiscales o cambiarias; y otro que trata de influir en la oferta agregada realizando reformas estructurales que logren un funcionamiento más eficiente del mercado de trabajo. Por lo comentado anteriormente, este segundo camino es el elegido por el gobierno, que a través de reformas estructurales para la competitividad intenta aumentar la oferta agregada y reactivar la economía.

3.1. Modelo de síntesis neoclásica.

Los economistas construyen modelos de las economías del mundo real para utilizarlos como laboratorios y estudiar las consecuencias de la política económica. En este estudio, para interpretar las consecuencias de las reformas del gobierno ante la crisis, se utiliza el modelo neoclásico.

El modelo neoclásico, estudiado en las diferentes universidades del mundo, se supone en la mente de los economistas más liberales que piensan que los mercados se terminan ajustando si se eliminan las rigideces. Rigideces que son en su mayor parte consecuencia de la legislación laboral.

A través del modelo, se puede representarse de una forma sencilla la realidad utilizando las curvas de oferta y demanda agregada. La demanda recoge la llamada demanda efectiva, y la oferta asume lo relativo al mercado de trabajo y las condiciones de producción. Así, se analiza la dinámica de la economía tanto en equilibrio como en situaciones de desequilibrio.

Por otro lado, el modelo de síntesis neoclásico es un modelo estático, a través del cual, se explica un proceso completamente dinámico, como es la economía de un país. Por lo tanto, existen limitaciones a la hora de explicar ciertos comportamientos de los agentes económicos, que los modelos reflejaran como cambios en un momento dado, cuando en realidad, tienen detrás una compleja dinámica y necesitan un tiempo para ajustarse.

Aun así, el modelo refleja fielmente la realidad cuando se cumplen ciertas hipótesis en las que está basado. En caso de que alguna de las hipótesis no se dé o se encuentren perturbaciones en el mercado, las conclusiones del modelo pueden variar. Por lo tanto, es de vital importancia analizar el mercado o mercados en los que se trabaja e introducir las hipótesis que se observan en ellos.

3.2. Objetivos generales.

En este apartado se van a indicar de manera muy general los objetivos y los efectos que se pretendían lograr con las medidas para luego pasar a estudiarlos de manera concreta en el siguiente apartado. Donde se desarrollará el proceso teórico que se esperaba activar con

las medidas, es decir, las reacciones consecutivas que se esperaban lograr para generar el crecimiento.

1. Objetivo intermedio: lograr la reducción de los salarios nominales flexibilizando la negociación y disminuyendo el coste de contratar. Al mismo tiempo, facilitar el despido de los empleados para abaratar los costes futuros de toda relación contractual y fomentar así también la contratación. En consecuencia, se desplazará la Oferta agregada.
2. Objetivo final: que como consecuencia de la reducción de los salarios y el desplazamiento de la Oferta agregada, la demanda agregada comience a crecer y aumente la inversión iniciando el crecimiento.
3. Objetivo posterior (arranca el crecimiento): la inversión crece, esto mejora la productividad marginal y aumenta el potencial de producción de la economía, bien debido a una mejora tecnológica, o bien debido a un aumento de la capacidad instalada en el país. Se reactiva la actividad empresarial generando empleo.

3.3. El proceso de generación del crecimiento: predicciones teóricas.

3.3.1. Objetivo intermedio: reducir los salarios nominales.

En el 2011 los indicadores del mercado laboral mostraban un nivel de desempleo muy elevado y una gran parte de la población buscando trabajo. Así, el mercado de trabajo se encontraba en una situación de exceso de oferta provocado por la gran cantidad de ciudadanos que solicitaban empleo y por unas empresas que, dada la tecnología del momento y los salarios nominales vigentes, no lograban rentabilidad de la contratación de más empleados.

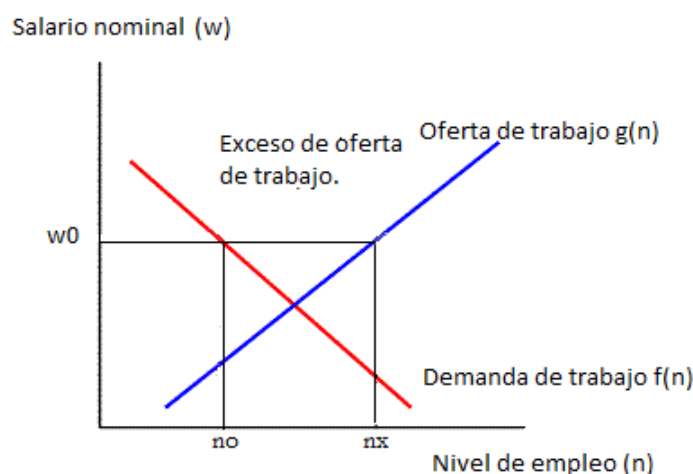
El gobierno consideró que la situación estaba condicionada por unos salarios nominales vigentes que no eran lo suficientemente flexibles como para ajustarse adecuadamente a la oferta y la demanda de trabajo. Es decir, al estar en una situación de exceso de oferta de trabajo había trabajadores, que estaban dispuestos a trabajar por unos

salarios nominales menores y empresas, que estaban dispuestas a contratar más personal a esos salarios, pero los salarios nominales no se ajustaban a esa necesidad y se mantenían en los mismos niveles. Por lo tanto, en esta falta de flexibilidad de los salarios nominales es donde el gobierno trató de incidir.

En definitiva, el gobierno buscó una política de salarios suficientemente flexible para que el salario nominal se ajustara adecuadamente a la demanda y oferta de trabajo. Esto se tradujo en la reforma laboral, dentro del eje de “las reformas estructurales para la competitividad”.

En este sentido, la reforma del mercado laboral trató de implantar un nuevo modelo de relaciones laborales, ya que el salario nominal es resultado de la negociación colectiva influenciada por la propia legislación y los hábitos sociales.

Gráfico 11: Situación inicial del mercado de trabajo.



Fuente: Elaboración propia.

El gráfico 11 recoge los conceptos anteriores:

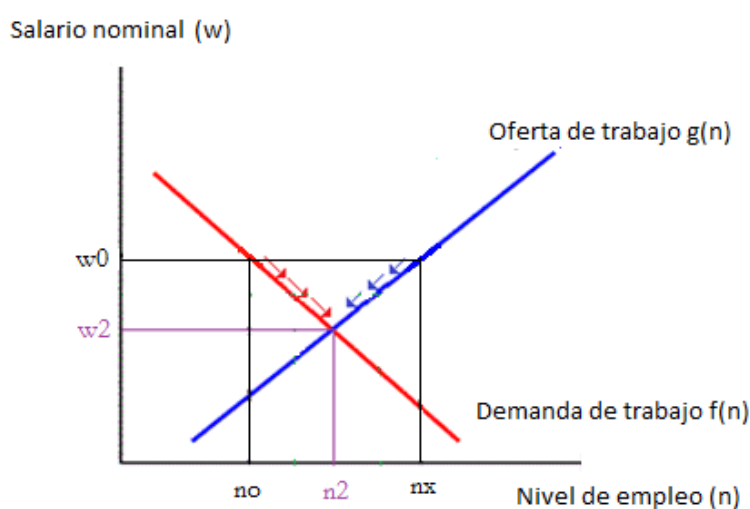
El salario nominal de la economía está fijado en w_0 para el que las empresas demandan un nivel de empleo n_0 . Nivel de empleo donde el valor que obtienen las empresas por un trabajador adicional es menor que el coste que supone ese trabajador, por lo que no querrán aumentar el número de empleados. Para el nivel de salarios w_0 , dada su productividad actual, no es rentable contratar un trabajador adicional.

En cuanto a la oferta de trabajo, para el salario nominal establecido, los trabajadores ofertan un nivel de empleo n_x . Es decir, existe un exceso de oferta ($=n_x-n_0$), ya que para los

salarios actuales se oferta más trabajo del que las empresas emplean. Desde otro punto de vista, los trabajadores están dispuestos a trabajar a menores salarios y las empresas a contratar a esos menores salarios.

Así que, para que las empresas encuentren rentable contratar se deberán reducir los costes salariales o el coste de otro factor. En este sentido, el gobierno trata de influir e implanta la reforma laboral que afecta a los costes salariales. El siguiente gráfico expone las consecuencias.

Gráfico 12: El mercado laboral tras la implantación de la reforma laboral.



Fuente: Elaboración propia.

Como se ha señalado, al tratarse de un modelo estático, el gráfico 12 refleja la situación del mercado de trabajo en un momento determinado. Es decir, indica el punto inicial (w_0 - n_0) y el punto en el que se encontrara el mercado de trabajo tras la reforma (w_2 - n_2).

El desplazamiento a lo largo de las curvas se debe a que la reforma flexibiliza la política de salarios y hace, que en las negociaciones entre los sindicatos y las empresas, se acuerden unos salarios nominales menores que responden correctamente a la situación del mercado. El salario nominal w_0 se “desbloquea” y se irá reduciendo hacia el salario de equilibrio (w_2), eliminando paulatinamente el exceso de oferta de trabajo.

El proceso que lleva al mercado de la situación inicial a la situación de equilibrio se explica de la siguiente manera:

1. Desplazamiento a lo largo de la curva de demanda de trabajo:

El salario nominal de la economía es w_0 y la flexibilización hace que el mismo se negocie a la baja (salario del siguiente trabajador contratado). Como consecuencia de esto, las empresas encuentran rentable contratar, ya que un trabajador más supone un ingreso adicional superior al coste salarial de su contratación, dada la tecnología y el precio de su género.

Analíticamente se comparan los salarios con el ingreso que se logra por un trabajador adicional (el precio del bien que fábrica por la productividad del trabajador), así:

$$w \downarrow < w_0 = P \times PMaN$$

Las empresas contratan más trabajadores hasta que el ingreso adicional sea igual al coste; analíticamente hasta que:

$$w = P \times PMaN$$

Por lo tanto, se produce el desplazamiento a lo largo de la curva de demanda de trabajo, desde w_0 a w_2 o desde el nivel de empleo n_0 a n_2 (como indican las flechas rojas). Se irá aumentando el nivel de empleo de n_0 a n_2 , reduciendo los salarios nominales, y eliminando el exceso de oferta del mercado de trabajo y el desempleo.

2. Desplazamiento a lo largo de la curva de oferta de trabajo:

Por otro lado, la reducción de salarios hace que el nivel de empleo que se oferta se reduzca. O no hay tantos empleados dispuestos a trabajar al nuevo nivel de salarios o se valora más el ocio, pero en cualquier caso se disminuye la oferta de trabajo logrando reducir el desempleo.

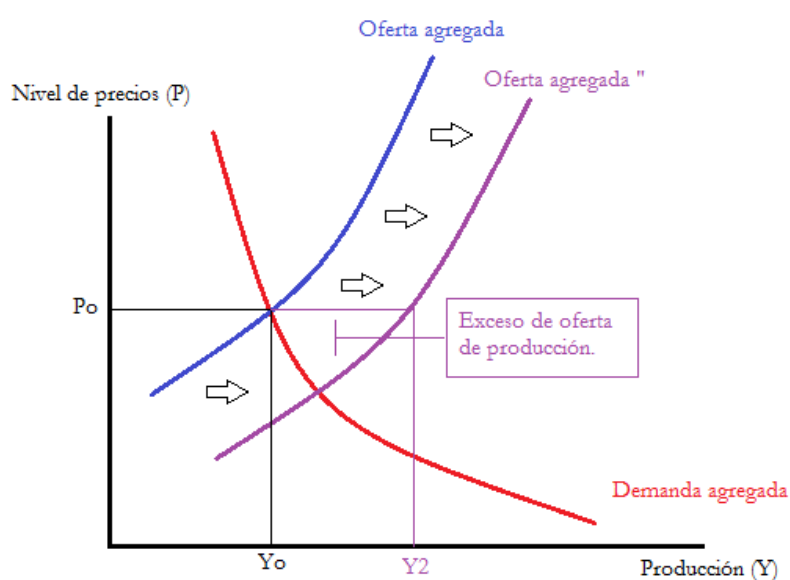
El desplazamiento a lo largo de la curva de oferta de trabajo se indica en el gráfico a través de las flechas azules y se observa como el nivel de empleo pasa de n_0 a n_2 .

En definitiva, hipotéticamente, si el mercado de trabajo tiene la estructura citada, la reforma laboral conseguirá que los salarios nominales se ajusten a la situación del mercado de trabajo, y como consecuencia, el nivel de empleo (el factor productivo de la economía)

aumente. Esto afecta directamente a la oferta agregada de la economía a través de la función de producción.

En cuanto a la oferta agregada, el aumento de la cantidad de factores productivos (no a n_2) hace que, para el mismo nivel de precios, se produzca más cantidad de bienes y servicios (y_0 a y_2). Es decir, supone un desplazamiento de la oferta agregada, ya que para cada nivel de precios, se oferta más producción que antes. Por lo tanto, la reforma ha conseguido que aumente la cantidad de trabajadores activos, expandiendo la oferta de la economía tal y como muestra el siguiente gráfico:

Gráfico 13: el desplazamiento de la oferta agregada tras la reforma laboral.



Fuente: Elaboración propia.

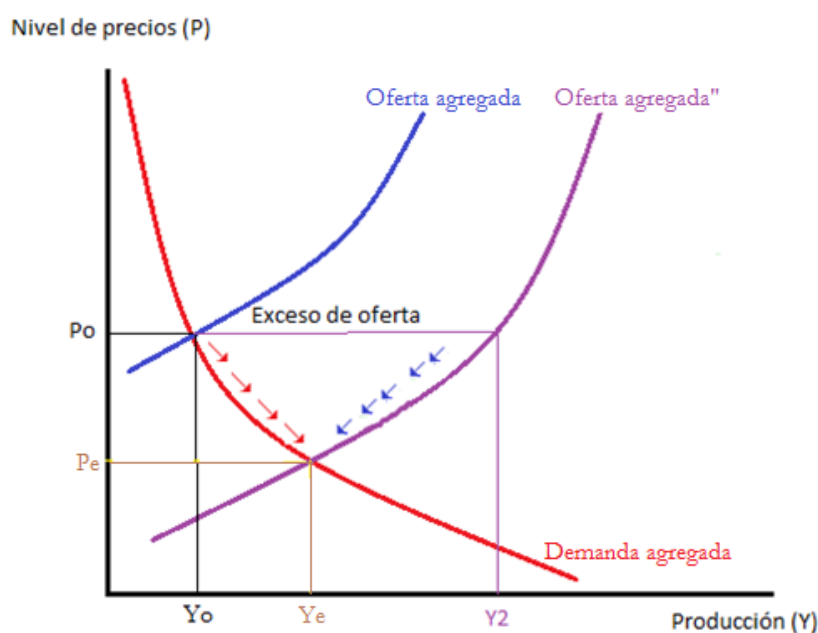
Como se observa en el gráfico 13, la reforma laboral consigue que se reduzcan los salarios nominales y hace que las empresas puedan aumentar su producción para el mismo nivel de precios. El desplazamiento de la curva de la oferta agregada muestra esta idea (indicado en el gráfico por las flechas blancas; Oferta agregada a Oferta agregada"). Para el mismo nivel de precios (P_0) se puede ofertar una mayor cantidad de producto (Y_2).

Es decir, se ha creado un exceso de oferta de producción debido al desplazamiento. La sociedad para el nivel de precios P_0 demanda una cantidad de bienes y servicios igual a Y_0 y las empresas ofertan un nivel de producción Y_2 .

3.3.2. Objetivo final: aumento de la demanda agregada e impacto en la inversión.

Hasta ahora, las medidas del gobierno han logrado desplazar la curva de la oferta agregada y generar un exceso de oferta de producción. Ahora, como consecuencia de ello, la demanda agregada crecerá, aumentando la renta del país, el consumo y dinamizando la inversión. Es decir, generando el crecimiento.

Gráfico 14: La dinámica de la economía hacia el equilibrio.



Fuente: elaboración propia.

En general, al tratarse de un modelo estático, el gráfico 14 refleja la situación del mercado de trabajo en un momento determinado. Es decir, indica que el exceso de oferta de producción se elimina pasando la economía a un nuevo equilibrio, el punto P_e - Y_e donde la cantidad de bienes producidos es igual a la cantidad de bienes demandados.

Detrás de este paso existe una dinámica y el gráfico anterior indica a través de las flechas cómo se comporta la economía del país. Para el nivel de precios P_o se producía Y_o la cantidad que la economía demandaba, pero la reducción del coste salarial hace que las empresas puedan producir más por el mismo precio y se genera un exceso de oferta de producción. Para ese nivel de precios, las empresas pueden producir más de lo que la economía demanda, pero en caso de hacerlo, se encontrarían con un excedente de producción. Al ser rentable aumentar la producción para ese nivel de precios, pero no haber demanda suficiente, se reducirán los precios y los ciudadanos demandarán más cantidad

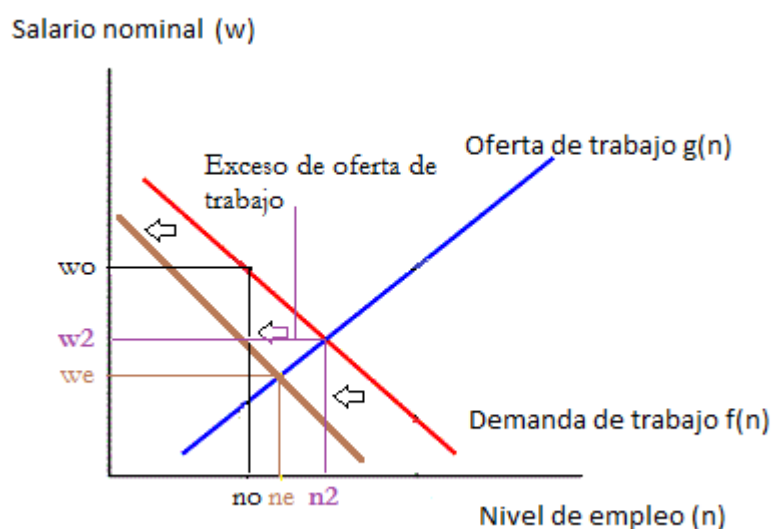
dirigiéndose la economía hacia el punto de equilibrio P_e - Y_e donde se cruzan las curvas de oferta y demanda agregada. A continuación se explica más detenidamente:

1. Desplazamiento a lo largo de la oferta agregada:

Este punto tiene estrecha relación con el mercado de trabajo y la función de producción.

Como se comenta en el anterior párrafo, las empresas si maximizaran su producción tendrán excesos de bienes y servicios, ya que a los precios actuales no conseguirán vender todo su género. Como consecuencia de esto, reducirán sus precios influyendo directamente en el mercado de trabajo, ya que la bajada de precios hace que el ingreso adicional que genera cada nuevo trabajador se reduzca. Así, si cada trabajador adicional supone un ingreso menor que antes, las empresas demandaran menos trabajadores para cada nivel de salario y la curva de demanda de trabajo se desplazara hacia el origen, aunque situándose siempre el nivel de equilibrio por encima del inicial al haber aumentado la producción.

Gráfico 15: Desplazamiento de la curva de trabajo tras la reducción de precios.



Fuente: elaboración propia.

El gráfico 15 muestra el desplazamiento de la curva de demanda de trabajo tras la bajada de precios (representado de color amarillo). Así, se crea un nuevo desequilibrio ya que,

$$w_2 > P \times P_{MaN}.$$

Así, la contracción de la demanda de trabajo, como consecuencia de la disminución de los precios, provoca una contratación de empleo superior a (no) pero inferior al equilibrio n_2 . Por lo tanto, si la oferta de trabajo es relativamente elástica, como la que aparece en el gráfico 15, las disminuciones en precios provocan contracciones en el mercado laboral, aunque exista flexibilidad en los salarios. Si, al contrario, la oferta es muy inelástica, se producen grandes ajustes en salarios con flexibilidad, o grandes niveles de desempleo, en el caso de rigidez.

Por lo tanto, a pesar de la contracción, el gráfico 15 indica que el nivel de empleo es inferior al logrado por la reforma n_2 , pero superior al inicial (no), por lo que se producirá más que en la situación inicial.

Por otro lado, los aumentos en producción suponen aumentos en renta y, por lo tanto, aumentos en la demanda. Estos aumentos podrían generar subidas en precios que mitiguen o eliminen los efectos de las bajadas de precios de forma que se pueda recuperar el equilibrio inicial n_2

Así que, el desplazamiento a lo largo de la curva de la oferta agregada de España (indicado por las flechas azules), tiene detrás la dinámica explicada. Los empresarios reducen precios para poder vender su producto excedente. La reducción de precios hace que no sea rentable contratar la misma cantidad de empleados, ya que el valor de la productividad de los trabajadores se reduce. Así, como se ha comentado antes, se reduce a su vez el número de factores productivos y por lo tanto, se reduce la producción total.

2. Desplazamiento a lo largo de la demanda agregada:

Dentro de toda la dinámica del proceso este es el punto clave. Es la reactivación de la demanda agregada lo que buscan todas las medidas anteriores. A partir de la reacción de la demanda agregada se genera el crecimiento económico.

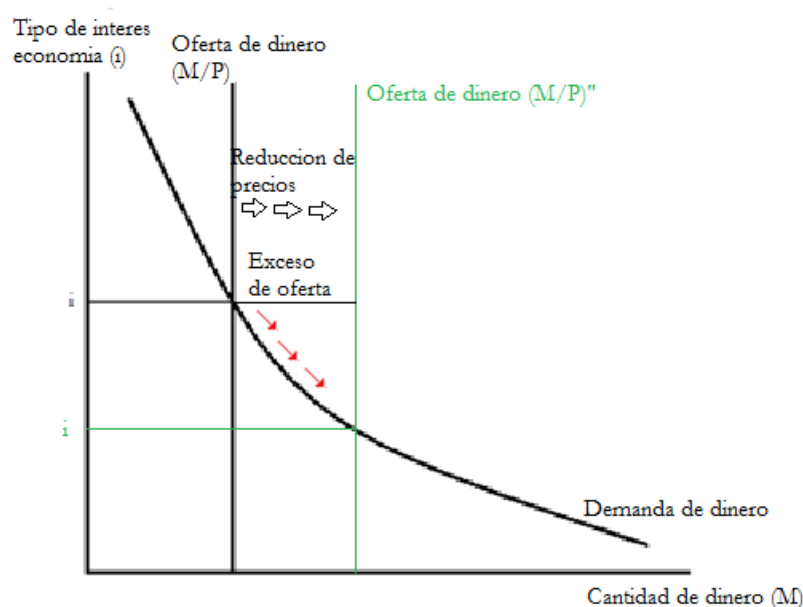
La demanda agregada es una expresión de los equilibrios del mercado de bienes y servicios, y del mercado de dinero, por lo que su movimiento a lo largo de la curva es el reflejo de las dinámicas que se dan en estos mercados. Así, el estudio de este desplazamiento es el estudio de la dinámica de esos mercados.

Por lo dicho hasta ahora, la reforma laboral permite que se ajusten los salarios nominales, lo que aumenta el nivel de empleo y con ello la capacidad de producción. Esto desplaza la oferta agregada (se ofrece más producción para los mismos precios) y reduce los precios de la economía. La bajada de precios, afectará directamente al mercado de dinero y al mercado de bienes y servicios, incidiendo en el equilibrio que ambos representan en el modelo IS-LM y por lo tanto en la demanda agregada.

La reacción de los componentes de la demanda a los tipos de interés explica el aumento de la renta. Por lo tanto, en primer lugar, se estudia cómo afecta la reforma al mercado de dinero, es decir, como se fija un nuevo tipo de interés.

Así, la reducción de precios de la economía hace que la oferta de dinero real (M/P) aumente creando un desequilibrio; un exceso de oferta de dinero.

Gráfico 16: Desplazamiento de la oferta de dinero por la reducción de los precios, el exceso de oferta de dinero y su dinámica.



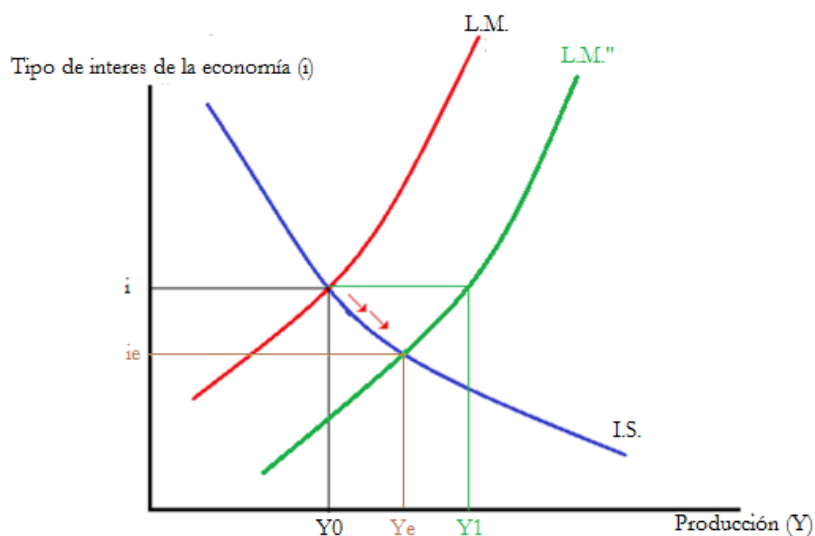
Fuente: Elaboración propia.

Se desplaza la oferta de dinero (debido a la bajada de precios) y la economía se mueve a lo largo de la demanda de dinero alcanzando un nuevo punto de equilibrio.

El exceso de oferta de dinero hace, que al tipo de interés del momento, la gente tenga más dinero en efectivo del que desea, ya que el coste de oportunidad de mantenerlo es mayor que el interés del mismo. Por lo tanto, se invierte en bonos buscando lograr una ganancia de capital y de interés. Esto hará que el precio de los bonos aumente y en consecuencia se reduzca el tipo de interés. Se va reduciendo el exceso de oferta porque al reducirse el interés el margen entre la rentabilidad de los bonos y el coste de oportunidad del dinero no es tan grande. La cantidad de dinero real en manos de los ciudadanos disminuye al invertirlo en busca de rentabilidad y el precio del dinero se reduce, ya que la inversión ha aumentado alzando el precio de los bonos y reduciendo el interés. Finalmente, se llega al tipo de interés para el cual la economía se encuentra en equilibrio (i).

La reducción del tipo de interés en el mercado de dinero afecta directamente a los mercados de bienes y servicios indicados a través de la curva IS. Ahora, se traslada el impacto en el mercado de dinero a la curva IS-LM y se explica cómo afecta esta reducción de intereses a los componentes de la IS.

Gráfico17: Desplazamiento de la curva LM y su dinámica.



Fuente: Elaboración propia.

Así, en el gráfico 17 se observa el desplazamiento de la LM como consecuencia del aumento del dinero real que traslada el punto de equilibrio a i_e - Y_e .

La disminución del tipo de interés afecta directamente a la IS a través de sus componentes, lo que aumenta la renta de equilibrio. Esta reacción de los componentes de la IS a la reducción de los tipos, es lo que genera el crecimiento por lo que su estudio es relevante.

La función de la IS por componentes:

$$Y = C[Y - T] + G + I[i, Y]$$

Donde:

- Y es la renta, C el consumo, G el gasto público, T los impuestos, I la inversión y i el interés.
- La función de consumo ampliada:

$$C = C[Y - T] = Ca + c(Y - T) = Ca + c \times Yd$$

Dónde: Ca es el consumo autónomo, Yd es la renta disponible y c la propensión marginal al consumo.

- La inversión motor del progreso técnico y la variable que hace sostenible el crecimiento a largo plazo es clave en el estudio del impulso del crecimiento. Depende negativamente del interés y positivamente de la renta.

Sobre la relación de la curva IS es interesante resaltar el fenómeno del multiplicador de Keynes que hace que la magnitud de la variación de las variables sea mayor que la variación inicial.

Así, la reducción de precios influye en el mercado de dinero reduciendo el tipo de interés. En el mercado de bienes, la bajada de los tipos influye directamente en la inversión; aumentándola. Como se comentó, la gente está tratando de colocar en bonos su dinero, por lo que se reduce el tipo de interés y es más barato lograr fondos para la inversión.

Este incremento de la inversión logra un aumento de la renta de la economía. La inversión supone entre otras cosas la fabricación de más bienes de equipo y el emprendimiento de nuevas actividades que aumentan la producción del país.

Esta variación de la renta influye positivamente en el consumo. Al tener los trabajadores en su conjunto más renta disponible, debido a que, como consecuencia del aumento de la producción y la bajada de precios, realizan un mayor gasto en bienes y servicios. A la par de esto, el aumento de la renta vuelve a influir en la inversión, al disponer la economía en su totalidad de más renta.

Por lo tanto, como se ve, debido al efecto multiplicador, esta variación inicial de renta supone una variación final de mayor magnitud. El aumento de la inversión

$$Y \uparrow = C \uparrow [Y \uparrow - T] + G + I \uparrow [i \downarrow, Y \uparrow]$$

afecta a la renta total (Y) y este aumento de renta vuelve a incidir en el consumo y la inversión aumentando ambas. Una vez más al aumentar ambas variables aumenta la renta y continúa el proceso hasta la renta de equilibrio.

Aumenta la renta de equilibrio cuando disminuyen los tipos de interés como consecuencia de la reducción de precios y el consiguiente aumento de la oferta de dinero.

Toda esta dinámica del mercado de bienes y del mercado de dinero es la que está detrás del comportamiento de la demanda agregada. Es aquí donde se genera el ansiado crecimiento económico.

En definitiva, de no producirse ningún otro impulso externo, este sistema se ajustara vía precios disminuyendo la oferta y con ella el empleo. En el mercado de trabajo se produce una disminución en el valor de la productividad debido a la reducción de los precios y esto contrae la demanda de trabajo. Como se produce más que al inicio, el efecto final sobre el empleo debe ser positivo, pero menor que el inicialmente esperado. En el mercado de dinero, se produce una disminución del tipo de interés debido a la bajada de precios y esto incide en los demás componentes de la demandad agregada logrando que aumente la renta, se reactive el consumo y se impulse la inversión; motor del crecimiento económico. Este impulso de la inversión permitirá el crecimiento sostenido de la economía a largo plazo.

3.3.3. Objetivo posterior o consecuencias del aumento de inversión.

El impulso de la inversión, tal como explica el modelo neoclásico de crecimiento de Solow, hace posible el crecimiento sostenido de la economía hasta su equilibrio a largo plazo. El modelo determina que el progreso técnico es el motor de la economía, ya que logra aumentar la productividad al generar nuevos procesos y productos, mejorar las fuentes de energía, mejorar la eficiencia, impulsar las tecnologías de la información y otras muchas mejoras.

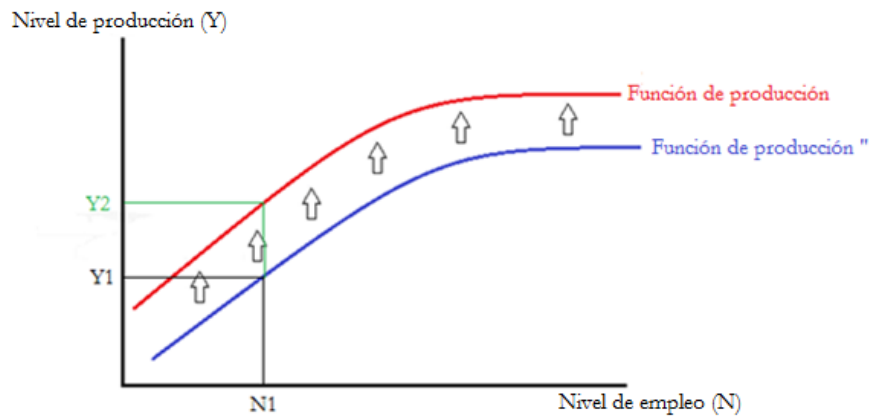
El progreso tecnológico debe estar acompañado de inversiones en bienes de capital que provean las infraestructuras adecuadas para el nuevo nivel tecnológico y que permitan sustituir las infraestructuras depreciadas.

Aparte de esto, también debe ir acompañado de la inversión en educación que logre trabajadores capaces de manejar los nuevos sistemas de producción (en principio más complejos que los anteriores) y profesionales que continúen investigando.

Así, la reforma ha logrado dinamizar la inversión, que bien enfocada, logrará el progreso técnico, el desarrollo de las infraestructuras y la educación de mejores trabajadores. Gracias a esto se reducen los costes de producción y como consecuencia aumenta el empleo, la renta y el salario de equilibrio.

Por lo tanto, gracias a las medidas del gobierno, los investigadores españoles tendrán medios suficientes para llevar a cabo sus proyectos y lograr mejoras tecnológicas que aumenten la productividad. Las mejoras tecnológicas supondrán que, en un momento dado, el potencial productivo del país crezca, es decir, que los nuevos procesos hagan factible producir la misma cantidad de bienes utilizando menos factores productivos. Así, se desplazará la función de producción; las investigaciones han hecho posible que se produzca más cantidad para cada nivel de empleo.

Gráfico 19: Desplazamiento de la curva de producción.

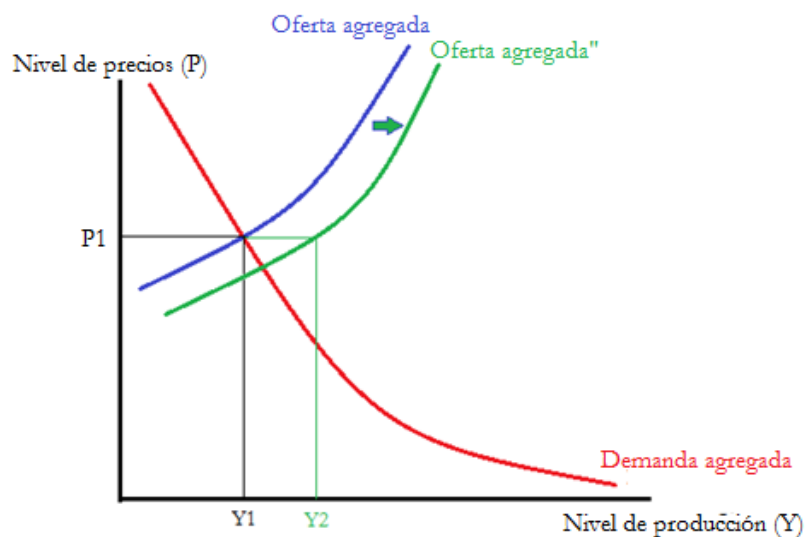


Fuente: Elaboración propia.

Las flechas del gráfico muestran el desplazamiento de la función de producción y la nueva función de producción indica que para el mismo nivel de empleo se puede producir más cantidad de bienes y servicios. Para N_1 se produce Y_2 mientras que antes de las mejoras en productividad se producía Y_1 .

La capacidad potencial para producir según la tecnología del momento es el factor determinante de la oferta agregada, por lo que la oferta agregada también se desplaza, ya que se produce más cantidad con el mismo número de trabajadores y con lo cual para el mismo nivel de precios.

Gráfico 20: Desplazamiento de la Oferta agregada tras la mejora tecnológica.



Fuente: Elaboración propia.

Por otro lado, el progreso técnico también afecta directamente al mercado de trabajo, ya que al mejorar los procesos productivos se mejora la productividad marginal de los trabajadores. O lo que es lo mismo, tras la mejora de la productividad, cada trabajador genera

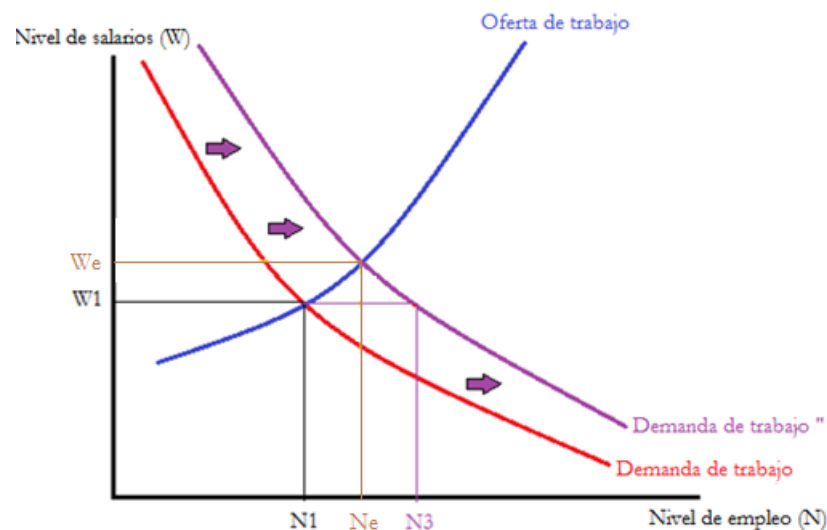
más producto en las mismas horas de trabajo. Por lo tanto, se desplaza la demanda de trabajo porque para cada nivel de salarios se contratan más trabajadores que antes. Las empresas encuentran rentable incorporar empleados ya que generan un ingreso adicional mayor que su coste adicional.

Analíticamente:

$$W < P \times PMaN \uparrow$$

En definitiva, se crea un exceso de demanda de trabajo.

Gráfico 21: Mercado de trabajo. Desplazamiento de la demanda agregada tras la mejora de la productividad del trabajo.



Fuente: Elaboración propia.

Este punto se puede estudiar partiendo de dos situaciones diferentes; una, la que indica el gráfico 20, en la que el mercado de trabajo se encuentra en equilibrio; y otra, en la que persiste el exceso de oferta de trabajo, más probable en el mercado español dado el alto desempleo inicial. Si partimos de una situación de equilibrio, el desplazamiento de la demanda de trabajo hace que se aumenten los salarios nominales de equilibrio para poder contratar un número mayor de trabajadores y producir más cantidad. Por el contrario, si partimos de una situación de exceso de oferta de trabajo, el aumento de la demanda de trabajo disminuye el exceso de oferta de trabajo o lo elimina (creando un exceso de demanda o colocándose justamente en el equilibrio). En este segundo caso los salarios nominales se mantienen, ya que si aumentaran se mantendría el exceso de oferta.

En cualquier caso, el desplazamiento de la demanda de trabajo supone, que para el mismo nivel de precios y salarios, las empresas están dispuestas a contratar más trabajadores. A través de la función de producción, se observa que el aumento del número de trabajadores (factor productivo) supone un aumento de la producción. Es decir, se oferta más para el mismo nivel de precios.

Por lo tanto, se identifican dos causas que actúan en el mismo sentido expandiendo la oferta en un único movimiento. Si tomamos de referencia el gráfico 20, la oferta agregada se desplaza más de lo que indica ese desplazamiento, ya que se produce una doble causa simultánea que desplaza la oferta agregada. Una; debido a que, cada trabajador produce más por la mejora tecnológica y dos; como consecuencia del aumento de contratación que se debe al aumento de la productividad. Esto nos lleva a un punto de equilibrio con un nivel de precios menor y una renta mayor.

Ahora bien, tras el desplazamiento de la oferta agregada se produce un exceso de oferta en el mercado de bienes. Los ciudadanos demandan, para los precios iniciales, un nivel de producción y las empresas, como consecuencia de las mejoras, han pasado a ofertar un nivel de bienes y servicios mayor. Según la situación inicial que se valore se dará un nuevo exceso de oferta en el mercado de trabajo (situación inicial de equilibrios) o un aumento de un exceso de oferta del mercado de trabajo existente (situación inicial de desequilibrio).

Así, ante el exceso de oferta de producción, las empresas reducen precios para intentar vender todo su género y esto contrae el mercado de trabajo. La reducción de precios desplaza la demanda de trabajo contrayéndola hasta un nivel de salarios y empleo, que logre la producción adecuada para los precios de equilibrio.

Sin embargo, los efectos del desplazamiento de la oferta agregada dependen de la forma que tenga la demanda agregada. Según como sea esta, se producirán diferentes efectos en la economía. Para estudiar estos efectos, hay que detenerse a analizar la elasticidad de la demanda agregada que indicará la capacidad que tiene la economía para absorber el aumento de la oferta.

1. En una situación donde la demanda es elástica, los oferentes de bienes y servicios no deben reducir mucho los precios para llegar al punto de equilibrio, ya que la demanda agregada absorbe con facilidad la producción excedente conforme bajan precios.

Por lo tanto, el desplazamiento contractivo de la demanda de trabajo, ubica el nuevo punto de equilibrio entre las anteriores curvas de demanda (gráfico 21) logrando que el nivel de empleo sea superior al inicial.

En definitiva, se logra un efecto expansivo de la producción (aumenta Y) y un efecto expansivo del trabajo (aumenta N , disminuye el nivel de desempleo). Por otro lado, los precios han descendido, el salario nominal es mayor y el salario real también.

2. Ahora bien, cuando la demanda de trabajo es muy inelástica, es decir las variaciones de los precios no influyen mucho en las decisiones de compra de los ciudadanos, las empresas deberán hacer grandes reducciones de precios para producir la cantidad de equilibrio.

Por lo tanto, el desplazamiento contractivo de la demanda de trabajo debido a la bajada de precios, ubica el nuevo punto de equilibrio por debajo del nivel de empleo inicial. Así que, las empresas han tenido que reducir tanto los precios para vender su producción, que han llegado al punto de que el nivel de empleados rentable, dada la tecnología y los precios, se encuentre por debajo del inicial.

En definitiva, se da un efecto contractivo en el mercado de trabajo (se ha reducido el nivel de empleo) y un efecto expansivo en la producción (aumenta Y). Por otro lado, los precios han descendido, el salario nominal es mayor y los salarios reales son mayores también, ya que simplemente se ha producido una bajada de precios.

En conclusión, un impulso de la oferta agregada, como se ha visto, no supone directamente un crecimiento del empleo, de la producción, el salario nominal etc. Si no que cuando se plantean estas medidas es de vital importancia tener claro en qué situación se encuentra la economía.

En resumen, durante todo el epígrafe se explican las reacciones que esperaba el gobierno desde su reforma laboral (indudablemente, ayudada por otras reformas) hasta iniciar un ciclo expansivo de la economía.

3.3.4. Objeciones teóricas.

Durante los apartados anteriores, se ha visto que las medidas del gobierno, a pesar de una reducción de salarios inicial que afecta directamente a una sociedad con escasez de recursos, logran generar crecimiento y aumentar el bienestar de la sociedad.

Sin embargo, para que las medidas incidan según lo previsto, se tienen que dar, en el conjunto de la economía, ciertas condiciones o hipótesis que hagan posibles las reacciones analizadas. Durante la explicación se considera que el gobierno introdujo esas hipótesis y valoro que la situación era idónea y que por lo tanto, de no producirse ningún otro impulso externo se lograrían los resultados esperados. Pero, hay que ser cuidadosos en este punto, pues la inadecuada valoración de alguna de las condiciones necesarias, puede suponer un resultado totalmente opuesto.

En definitiva, todos estos procesos son factibles si se dan las condiciones necesarias en la oferta y en la demanda.

En este apartado se señalan algunas de las condiciones necesarias:

1. Es de vital importancia, que la demanda de bienes y servicios sea suficiente para el aumento de la oferta de bienes esperada.

Si no se da esta condición, las empresas no contrataran y en consecuencia no se reducirá el paro ni se incrementará la producción. Se podría dar simplemente una reducción simultánea de salarios y precios que dejaría a la economía en la misma situación.

Se puede pensar, que en un mercado internacional tan abierto como el actual, si la demanda interna no es suficiente, dado que disminuyen los precios por el aumento en la producción y la disminución de los costes, la demanda externa puede sustituir a la demanda interna aumentando las exportaciones vía competitividad de precios. Esto, unido al crecimiento de la demanda interna que se supone del aumento de empleo y renta, hace que se suponga que el gobierno introdujo la hipótesis de que la demanda agregada era suficiente.

2. La oferta no está limitada. Existe capacidad de producción suficiente.

Aunque no se haya expuesto anteriormente, cabe señalar, que el aumento de los factores productivos no es, por si sola, condición suficiente para que aumente la producción, si no que necesita una capacidad productiva (bienes de equipo, infraestructuras etc) que los incorpore.

En este estudio se supone que el gobierno introdujo la hipótesis de que se cumplía este requisito; es decir que la oferta no estaba limitada o era suficiente para este impulso, y que las infraestructuras se desarrollarían en el futuro tras el crecimiento de la inversión.

3. La flexibilidad de salarios se debe lograr tras la reforma laboral para que los salarios se ajusten adecuadamente.

El impulso de las medidas del gobierno debe desbloquear el mercado de trabajo logrando que los salarios se ajusten y así, se elimine el exceso de oferta de trabajo y el desempleo.

Si se da una rigidez salarial que impide el ajuste, no se aumentará la producción y no se generará un exceso de oferta de la misma que logre reducir precios. Por lo tanto, no se reducirán los tipos de interés y no se generará el crecimiento económico.

4. La existencia de flexibilidad de precios en España es clave para que se ajuste adecuadamente el comportamiento microeconómico de los agentes.

En el estudio, se supone que el gobierno valoró la flexibilidad de precios y su frecuencia de ajuste, concluyendo que los precios se ajustarían en un corto plazo de tiempo.

Por el contrario, si se da rigidez de precios, en lugar de reducirse los precios se disminuirá la producción, y a su vez el empleo y la renta. Así que, el tipo de interés real no variará y con ello, ni los gastos de inversión, ni las exportaciones. Es decir, no se impulsaría el crecimiento.

En consecuencia, es vital la velocidad de ajustes de los precios que se determina a través de diferentes factores, como son, la estructura de consumo de los hogares, el grado de competencia, la existencia de precios regulados etc.

5. Forma de la oferta de trabajo y la reducción del desempleo.

Sobre la forma de la curva de oferta de trabajo de la economía Española se supone que tiene una elasticidad habitual para que la medida incida adecuadamente sobre el desempleo. Si no la reducción de desempleo será menor de la esperada.

Aunque en los gráficos se dibuje con una elasticidad habitual, debido a la situación en España con una gran tasa de desempleo, bien podríamos dibujarla mucho más inelástica, indicando, que a pesar de la reducción de salarios, era tal el nivel de desempleo y necesidad de los ciudadanos que la oferta de trabajo no variará mucho. Un número de ciudadanos muy similar al anterior seguirá ofertando trabajo para el nuevo salario priorizando renta sobre ocio.

Por lo que, de ser inelástica, solo se acabará con el desempleo si se emplean a todos los trabajadores actuales. En caso de ser elástica, la desaparición del desempleo se produce por los mecanismos de incentivo a la contratación y de desincentivo la oferta.

6. La reducción de salarios no supone una fuga de capital humano que dificulte las investigaciones de I+D.

Debido a la reducción de salarios, puede suceder que el capital humano formado en territorio nacional emigre en busca de un salario más adecuado a su cualificación, y que sea otro país quien se beneficie de los recursos invertidos ellos y de los avances tecnológicos que desarrollen. Así, tras el crecimiento de recursos para la innovación y desarrollo provocado por las medidas, puede faltar el capital humano necesario para guiar este proceso.

Por lo tanto, se puede dar el caso, de que los trabajadores jóvenes y cualificados no estén dispuestos a trabajar para el nuevo nivel de salarios y opten por emigrar al extranjero suponiendo la pérdida de recursos invertidos en ellos y la disminución del capital humano del país.

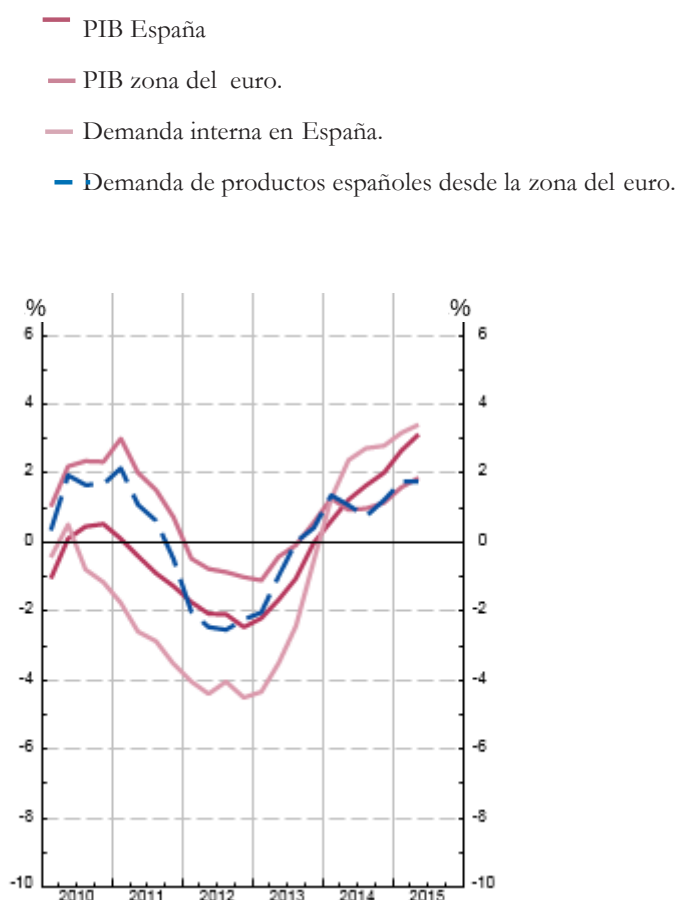
4. SEGUIMIENTO DE LOS INDICADORES ECONÓMICOS (2011-2015):

Una vez estudiado las consecuencias que el gobierno esperaba de sus medidas y analizar los objetivos que teóricamente lograban, ahora en este apartado se hace un seguimiento del comportamiento de los principales indicadores para en el siguiente epígrafe analizar las medidas del gobierno dados estos datos.

4.1. El PIB y sus componentes:

A diferencia de lo que ocurría en el periodo de inicial de la crisis, aquí parece que están más sincronizados los movimientos de las tasas de la zona euro y de España. Las tasas de crecimiento del producto interior bruto son mayores en la Zona Euro y dibujan el mismo perfil, pero la brecha entre las tasas va disminuyendo hasta que finalmente crece más el PIB español. Ahora bien, también es verdad, que tras soportar tasas de variación negativas durante un largo periodo de tiempo, la caída de la economía española había sido mayor que la de otros países, por lo que es normal que se logren tasas de variación mayores. Es decir, al haber descendido más pronunciadamente que los demás, España tiene más recorrido por mejorar.

Gráfico 18: Tasa de variación interanual del Producto Interior Bruto en España y zona euro (2011-2015).



Fuente: Banco de España (9/2015). Referencia: Bibliografía 5, Indicadores Económicos apartado 1.1, página 104.

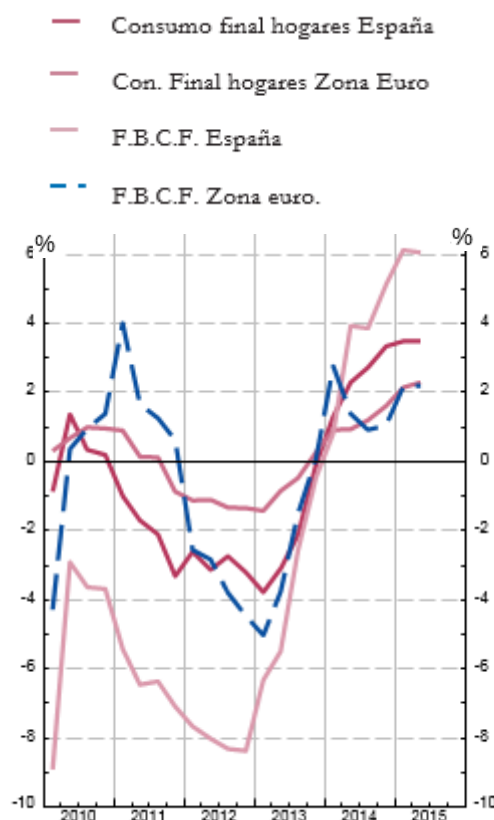
Tras las reformas la recesión económica continua, ya que la tasa de variación interanual del producto interior bruto en España, que había repuntado durante el 2010, comenzó a descender manteniendo la caída hasta finales del 2013. Así, el gráfico 18 muestra que las tasas de variación negativas continuaron y llegó a ubicarse a finales del 2013 en una tasa del -2% negativa.

Sin embargo, a partir de entonces se empiezan a dar síntomas de recuperación económica, ya que, como se observa en el gráfico 18, se dan tasas positivas continuadas desde inicios del 2014 hasta mediados del 2015.

Por otro lado, como síntoma de mejoría, destaca la recuperación de la demanda nacional de España que crece hasta tener tasas positivas del 3% a finales del 2015.

Los componentes del producto interior bruto se comportan de manera muy similar a las demás economías europeas. Dentro de los componentes del producto interior bruto se estudian más detenidamente la tasa de variación del gasto en consumo de las familias españolas y la tasa de variación de la formación bruta.

Gráfico 19: Tasa de variación interanual de los componentes de la demanda España y zona euro (2008-2011).



Fuente: Banco de España (9/2015). Referencia: Bibliografía 5, Indicadores Económicos apartado 1.1, página 104.

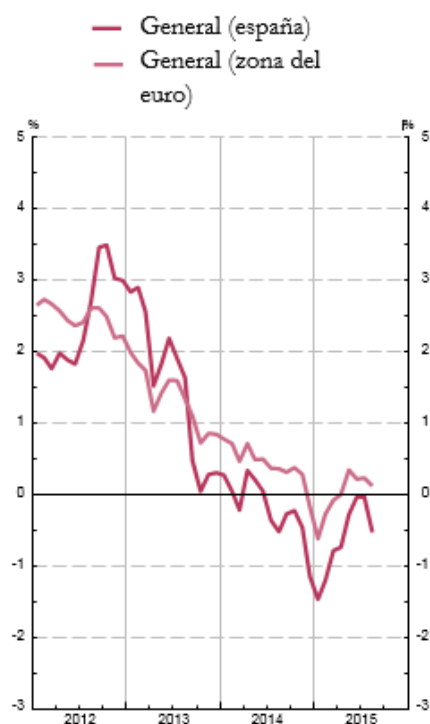
Desde mediados del 2010, tras haber repuntado a un 1%, el gasto en consumo de las familias españolas volvió a decrecer tomando tasas negativas, para después iniciar un crecimiento y colocarse en tasas positivas superiores a las de los hogares europeos.

En cuanto a la tasa de variación de la formación bruta de capital, continuó teniendo fuertes tasas negativas acrecentando la preocupación en este ámbito, hasta que a inicios del 2014 repuntó y ha logrado una tasa del 6% en el 2015. A pesar de esto, se han sufrido fuertes tasas negativas durante aproximadamente 6 años y se debe continuar impulsando este punto para recuperar niveles adecuados de inversión lo antes posible dada su importancia a largo plazo.

4.2. Competitividad.

Al igual que en el estudio anterior de los indicadores para los años 2008-2011, en primer lugar se estudia la evolución de la tasa de variación del índice armonizado de precios de consumo (I.P.C.), ya que los precios dan una imagen general del comportamiento de la economía mostrando si se ha aumentado la competitividad reduciendo precios o si no se ha logrado

Gráfico 20: Tasa de variación del índice armonizado de precios de consumo (2011-2015).

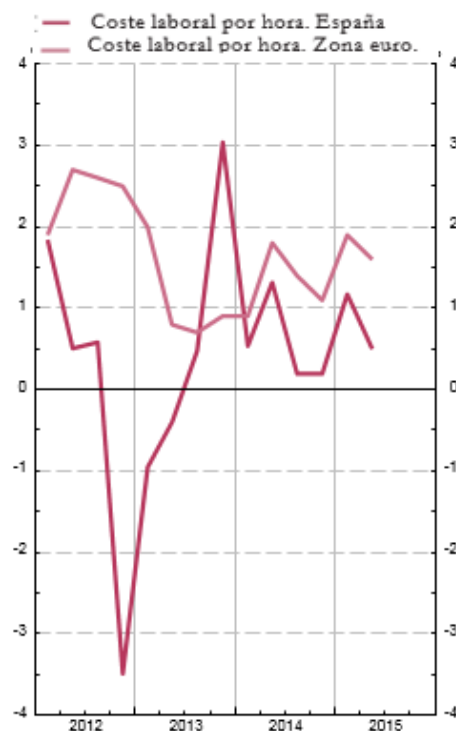


Fuente: Banco de España (9/2015). Referencia: Bibliografía 5, Indicadores Económicos apartado 5.2, página 131.

La tendencia de España sigue siendo similar a la de la zona euro, pero se pueden observar síntomas más visibles de la mayor flexibilidad de precios de España, ya que cuando crecen lo hacen por encima de los europeos de manera más clara y cuando disminuyen lo hacen en mayor medida, es decir, se ve con más claridad una sobrerreacción de los precios en España. Aun así, se observa en el gráfico 20, que la diferencia entre la reducción de las tasas españolas respecto a las europeas es mayor que en el gráfico 3 de los años 2008 al 2011, por lo que, se intuye un aumento de la competitividad de los productos españoles continuada desde mediados del 2013 hasta finales del 2015.

En segundo lugar, se analiza la evolución de los costes laborales. Como se ha analizado en los epígrafes anteriores, los costes laborales tienen una especial relevancia en las medidas para aumentar la competitividad del gobierno dado que son objeto directo o indirecto de las mismas.

Gráfico 21: Tasa de variación de los costes laborales por hora en España y en la zona euro (2011-2015).



Fuente: Banco de España (9/2015). Referencia: Bibliografía 5, Indicadores Económicos apartado 4.7., página 128.

Tras la reforma del gobierno, los costes laborales de España se comportan de una manera muy diferente a los de la zona euro, al contrario de lo que ocurría del 2008 al 2011, donde aun con diferentes valores tenían un comportamiento similar de crecimiento y decrecimiento. Mientras la tasa de variación de los costes laborales oscila alrededor de valores cercanos al 1,5% desde el comienzo del 2012 hasta mediados del 2015, los costes laborales en España tuvieron un decrecimiento muy pronunciado durante todo el 2012, para luego recuperarse y tomar valores similares a la zona euro desde finales del 2013 hasta el 2015. Por lo tanto, parece que las medidas del gobierno logran influir en el mercado laboral reduciendo los salarios disminuyendo con ello los costes laborales y aumentando la competitividad.

En el siguiente epígrafe se valora más profundamente la comparación entre las predicciones teóricas y los datos arrojados por los indicadores, pero de esta reducción tan

fuerte de los costes laborales se intuye que la flexibilidad de salarios no fue una objeción real en el mercado español.

De esta manera, resulta interesante estudiar de manera general ciertos aspectos relevantes de la balanza de pagos para hacerse una idea de la necesidad de financiación y del saldo deudor de España frente al resto del mundo. España históricamente ha tenido una necesidad de financiación debido a unos continuados déficits comerciales que han aumentado el saldo deudor de España en la última década.

Por último, debido a que el ámbito de la competitividad les afecta directamente, se exponen los comportamientos de las exportaciones y las importaciones. En este periodo el comportamiento de estos indicadores tiene una variación muy significativa, ya que el recurrente déficit comercial pasa a convertirse en un superávit comercial en el año 2013.

Tabla 2: Saldo en cuenta corriente. En miles de millones de dólares.

	2011	2012	2013	2014
Saldo	-54	-16	20	10

Fuente: Elaboración propia a través de datos del banco mundial. Bibliografía 6.

Así, el valor de las exportaciones fue superior a la de las importaciones y se produjo un superávit comercial en su cuenta corriente tanto en el año 2013 como en el año 2014. De esta manera, España presenta una capacidad de financiación y esto supone que adopte una posición acreedora respecto al resto del mundo, al aumentar en su cuenta financiera la variación de activos financieros en mayor medida que la variación de pasivos financieros.

Para reforzar la idea anterior se puede estudiar la tasa de variación de los ingresos y pagos de la balanza de pagos, donde se muestran unas tasas de variación de los ingresos superiores en los años 2011,2012 y 2013 indicando que los ingresos, en su mayoría exportaciones, crecen más que los pagos, en su mayoría importaciones. La tasa de variación de los pagos incluso tiene tasas negativas en los años 2012 y 2013.

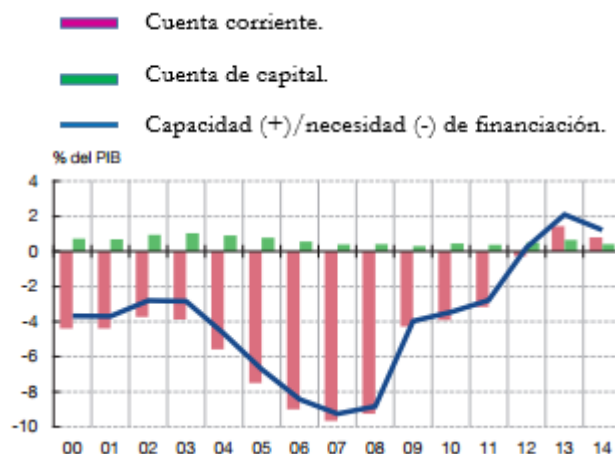
Tabla 3: Tasa de variación de la balanza de bienes (2011-2014).

	2011	2012	2013	2014
Ingresos (exportaciones)	13.2	3.9	4.3	2.1
Pagos (importaciones)	9.1	-3.0	-2.4	5.5

Fuente: Elaboración propia a través de datos del Banco de España (2014). Bibliografía 7.

Por todo lo anterior, cabe esperar, como se ha explicado, que durante estos años la capacidad o necesidad de financiación respecto del producto interior bruto se fuera reduciendo y pasara a ser positivo. El grafico anterior indica esta realidad.

Gráfico 22: Balanza por cuenta corriente y balanza de capital saldos en % del PIB (2000-2014).



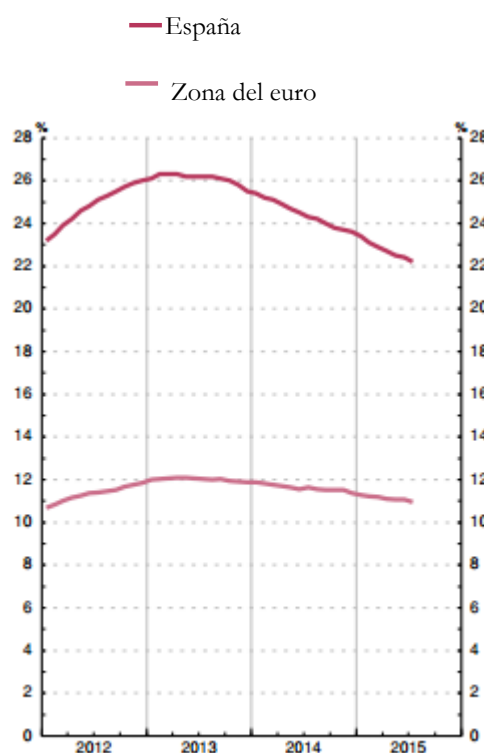
Fuente: Elaboración propia a través de datos del Banco de España (2014). Bibliografía 7.

4.3. El mercado laboral

El estudio del comportamiento del mercado laboral tras las reformas del gobierno es fundamental. De hecho, al tratar de reactivar la economía a través de la expansión de la oferta agregada, la autoridad económica realizó reformas estructurales que lograran un funcionamiento más eficiente del mercado de laboral. Los indicadores de este mercado expondrán las consecuencias que tuvieron las medidas, tanto en el logro de las predicciones teóricas del modelo, como para el bienestar de los ciudadanos, medido en nivel de empleo y calidad del mismo.

En el sentido en el que se han estudiado las consecuencias de las medidas, el nivel de empleo se identifica con el nivel de factores productivos de la economía, por lo que su aumento es vital no solo para el bienestar de los ciudadanos, sino también para la expansión de la oferta agregada.

Gráfico 23: Tasa de paro en España y en la zona euro (2011-2015).



Fuente: Banco de España (9/2015). Referencia: Bibliografía 5, Indicadores Económicos apartado 2.2., páginas 109.

Así, tras la reforma laboral, el número de desocupados siguió creciendo hasta alcanzar el 26% a mediados del 2013 como se observa en el gráfico 23. De esta manera, es obvio que no se dio el aumento de empleo esperado y aunque, a partir de ahí, la tasa de desempleo fue reduciéndose paulatinamente a finales del 2015 era del 22% valor muy parecido al que se estudiaba en el gráfico 7 para el 2011. Con lo cual, al tener mismos niveles de paro, no se dio una variación del nivel de empleo desde la implantación de la reforma hasta el 2015. Aun así, también hay que señalar que a partir del 2013 se dio la primera reducción del desempleo desde inicios del 2008 (gráfico 7).

Tras la recesión económica, que tiende a provocar una contracción en el mercado de trabajo, es lógico que crezcan los plazos de la búsqueda de empleo. Aun así, la existencia de desempleo de muy larga duración sigue siendo un indicador de la disfunción del mercado de trabajo y debido al perjuicio que sufre este grupo de ciudadanos, se evalúa como evolucionaron los porcentajes de paro de larga y corta duración tratando de estimar la dimensión del problema en el mercado de trabajo. Basándonos en los datos del siguiente gráfico:

La existencia de paro de muy larga duración siempre es un indicador de la disfunción del mercado de trabajo. Si añadimos a esto la importancia que tiene para el bienestar de la sociedad que el desempleo no se alargue más allá de las prestaciones por desempleo del estado, el estudio de la evolución de los desempleados de larga y corta duración se tiene que considerar en este estudio.

Gráfico 24: Porcentaje de desempleados de más y menos de un año (2011-2015).



Fuente: Banco de España (9/2015). Referencia: Bibliografía 5, Indicadores Económicos apartado 4.4., páginas 125.

Así, el gráfico 24 expone que el porcentaje de desempleo de más de un año siguió creciendo hasta alcanzar el 16%. De esta manera, el paro de larga duración creció 9 puntos desde el 2010 hasta finales del 2013 situándose en porcentajes todavía más preocupantes que a inicios del 2011. El fuerte crecimiento de la tasa de desocupados se detuvo a finales del 2013, y a partir de ahí, se redujo hasta alcanzar un 14% a mediados del 2015.

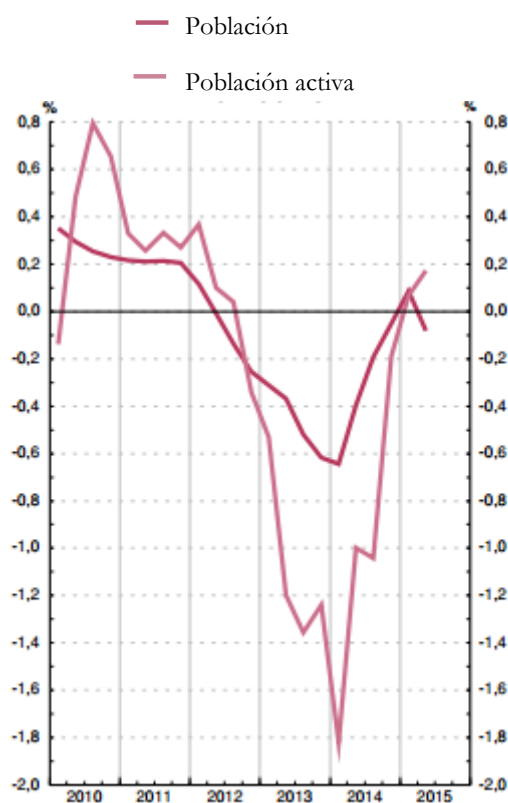
Por otro lado, el desempleo de menos de un año se estancó en un porcentaje constante (con diferentes altibajos) durante los primeros años de la reforma, para luego reducirse de manera continuada, hasta que el 7%.

Los resultados muestran, que durante este periodo, aumento la participación del paro de larga duración en el desempleo total, mientras que, la tasa de desocupados de corta duración se mantiene y luego descienden a porcentajes asumibles. Ahora bien, el paro de larga duración es el más preocupante y desde el inicio de la crisis hasta el 2015 ha pasado de un no preocupante 2% (gráfico 8) a un alarmante 14%.

No solo es inquietante, que el paro sea mayor que el necesario para la asignación eficiente de los recursos (paro friccional y estructural), sino que, con una tasa de desempleo tan grande, el capital humano no se asigna adecuadamente (empleados muy formados sin puesto donde explotar su potencial, fugas de capital humano al extranjero etc.) siendo un problema para el conjunto de la economía.

La tasa de actividad ayuda, estudiada conjuntamente con la tasa de paro, a evaluar más detenidamente el mercado de trabajo, indicando reducciones del paro por situaciones de emigración y de desempleados desanimados.

Gráfico 25: Tasa de variación de población y población activa (2011-2015).

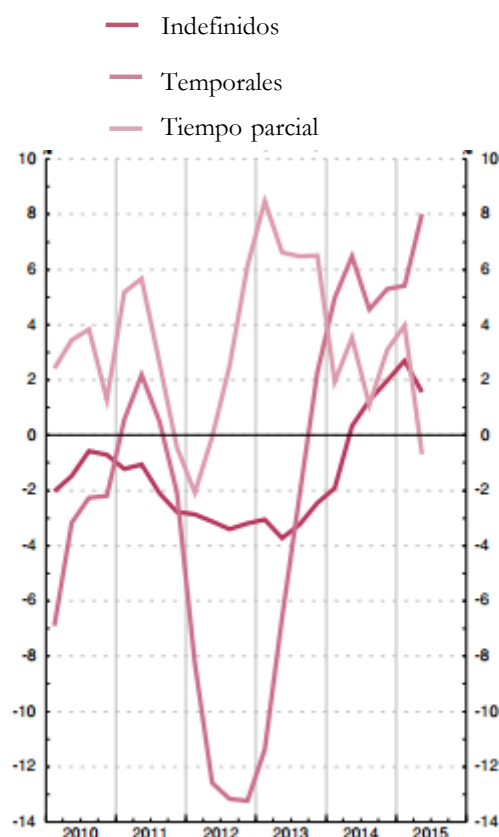


Fuente: Banco de España (9/2015). Referencia: Bibliografía 5, Indicadores Económicos apartados 4.1., página 122.

La tasa de la población activa se comportó de manera incoherente en relación con la tasa de desempleo, lo que puede indicar un proceso migratorio o un aumento de los desempleados desanimados. En cualquier caso, el paro descendía lenta pero continuadamente desde mediados del 2013 (gráfico 23) hasta el 2015 y la población activa también disminuía durante todo este periodo. Por lo tanto, se observa una clara contradicción, al disminuir la tasa de paro se entiende que hay una mayor parte de la población trabajando y sin embargo, la población activa sigue disminuyendo. En este sentido, se puede razonar que un proceso migratorio o de aumento de los desempleados desanimados hizo que el paro se redujera, sin que el número de factores productivos de la economía se viera afectado.

Por último, se presumía que la reforma laboral traería consigo una variación del tipo de contrato dominante en el mercado laboral. Sin embargo, el número de contratos indefinidos siguió reduciéndose en favor de los contratos parciales.

Gráfico 26: Tasas de variación interanual de asalariados por tipo de contrato (2011-2015).



Fuente: Banco de España (9/2015). Referencia: Bibliografía 5, Indicadores Económicos apartados 4.4, página 125.

En general, si entendemos el trabajo bajo un contrato indefinido como trabajo de calidad, se habrá producido una disminución de la calidad del mercado laboral español tras la reforma, ya que, como muestra el gráfico 26, el número de contratos indefinidos sigue reduciéndose, aunque, a partir del 2014, comenzó a tomar tasas positivas aumentando la contratación indefinida. Por otro lado, la variación en el número de contratos parciales sufre una gran bajada para luego repuntar y colocarse a finales del 2015 en tasas del 8%. Sin embargo, los contratos a tiempo parciales siguen aumentando tras la reforma mostrando tasas positivas durante todo el periodo (exceptuando momentos puntuales).

En cuanto a la tasa de temporalidad, que nos indica la proporción de personas que tienen contrato temporal sobre el total de población ocupada, y la tasa de parcialidad, que nos muestra el porcentaje de población ocupada a tiempo parcial sobre el total de empleo, en la tabla se observa que, tras la reforma, la tasa de temporalidad se mantuvo en un 23% creciendo alrededor de un punto a mediados del 2015. Por su parte, la tasa de parcialidad creció llegando a alcanzar un 17%. Así, a mediados del 2015, el 41% de los empleados españoles tienen contratos parciales o temporales.

Tabla 4: Tasa de temporalidad y tasa de parcialidad.

	2012	2013	2014	2015*
Ratio de temporalidad	23.41%	23.14%	23.99%	24.34%
Ratio de parcialidad	15.34%	17.00%	17.15%	17.25%

*Datos de los dos primeros trimestres.

Fuente: Elaboración propia a través de datos del boletín económico del banco de España.

En resumen, los resultados presentan la realidad de la economía española tras las reformas del gobierno. A través de ellos, se puede retratar la imagen del conjunto del país y exhibir los puntos donde la reforma ha incidido y donde no lo ha hecho. En general, la fuerte reducción de los costes laborales hasta finales del 2013 y la bajada de los precios de consumo, mejoró la competitividad de los productos españoles. Pero fue, a partir del 2013, cuando la reducción de los salarios se reflejó en los precios de los productos (como indica el gráfico 20 del índice de los precios de consumo) permitiendo que las exportaciones aumentaran y las importaciones descendieran. Así, se intuye la flexibilidad de precios y salarios y se da un hecho significativo; el superávit comercial de la balanza corriente española.

Sin embargo, el producto interior bruto siguió descendiendo hasta inicios del 2014 y la formación bruta de capital continuo mostrando unas fuertes tasas de variación negativas que llegaron al -8% (gráfico 19). La inversión se recupera a partir del 2014 y a finales del 2015, tras 6 años de fuertes tasas negativas, muestra una esperanzadora tasa del 6% (gráfico 19).

Por otro lado, la reducción de la actividad empresarial afecto directamente a la tasa de paro, que a pesar de las reformas, siguió creciendo hasta alcanzar tasas del 26% a mediados del 2013 (gráfico 23). Desde ese año, el paro comenzó un ligero descenso, pero la incoherencia con la que se comporta la tasa de la población activa (no aumenta al disminuir el paro) puede indicar un proceso migratorio o un aumento de los desempleados desanimados.

5. ANÁLISIS DE LAS MEDIDAS DEL GOBIERNO.

En conclusión, para generar un impulso en la economía, el gobierno español trato de influir en la oferta agregada realizando reformas estructurales que lograrán un funcionamiento más eficiente del mercado de trabajo.

Como se ha constatado, dejando a un lado las posibles críticas sobre el camino escogido y suponiendo que se dan ciertas condiciones fundamentales, teóricamente, las medidas logran el objetivo de impulsar el crecimiento económico. Es decir, a pesar de que inicialmente las medidas suponen un gran esfuerzo para los ciudadanos, hipotéticamente, aumentan el bienestar de la sociedad en el largo plazo. Si la estructura de la economía es la adecuada, las reformas logran un mayor nivel de renta, de empleo y de salario real, aparte de reducir los precios y el tipo de interés. Como consecuencia de esto, se reactiva el consumo y se dinamizar la inversión; clave para el crecimiento sostenido.

Sin embargo, para que las medidas incidan según lo previsto, se tienen que dar, en el conjunto de la economía, ciertas condiciones o hipótesis que de valorarse inadecuadamente pueden llevar a un resultado totalmente opuesto. Así, si se producen rigideces que evitan que los mercados se ajusten o se produce algún otro impulso externo, los resultados de las reformas no serán los esperados y el esfuerzo económico de los ciudadanos no se recompensara con ninguna mejora. Es más, puede suponer que la precariedad aumente al reducirse los salarios junto al nivel de empleo y con ello, la capacidad adquisitiva de los ciudadanos.

Por lo tanto, en el análisis de las medidas, se comparan los resultados que arrojan los indicadores con los objetivos planteados por el gobierno, se estudia si los efectos logrados se corresponden con los que se pretendían, y en caso de que no se cumplan, se indican las posibles rigideces que lo han impedido o las condiciones o hipótesis que no se han cumplido.

En primer lugar, en cuanto al objetivo intermedio, que intento lograr la reducción de los salarios nominal a través de una política salarial más flexible, observando los datos que arroja el indicador de la tasa de variación de los costes laborales, se concluye que, durante los primeros años, los costes laborales se redujeron en España al observarse tasas mucho más bajas que las de la media de la zona euro llegando a tener tasas negativas del -3.5% (gráfico 21). Así que, la reforma laboral cumplió el primer objetivo de flexibilizar el mercado de trabajo para dejar que los salarios se ajustaran a la oferta y demanda de trabajo.

La condición necesaria de un mercado salarial flexible, sin rigideces salariales que impidan el descenso a la baja de los salarios nominal, se cumple, y por lo tanto, ante el exceso de oferta de trabajo, las negociaciones colectivas pudieron reducir los salarios.

Ahora, como consecuencia de lo anterior, se debería haber aumentado el nivel de empleados eliminando el exceso de oferta de trabajo y con ello, se debería haber desplazado la oferta agregada al producirse para el mismo nivel precio más cantidad de género.

Sin embargo, al estudiar el comportamiento de la tasa de paro y de la población activa (gráficos 23 y 25), así como la variación de la tasa del producto interior bruto, no se encuentra ningún síntoma que afirme esta hipótesis. Y es que, la tasa de paro siguió aumentando a pesar de la reducción de los salarios, alcanzado un 26% a mediados del 2013 y aunque, a partir de entonces se redujo, a finales del 2015 todavía no se encontraba por debajo de la tasa de paro del 2011. La tasa de actividad indica la misma realidad que la tasa de paro hasta el año 2013, pero a partir de entonces, sigue teniendo una tasa de variación negativa que no concuerda con la bajada de la tasa de paro. Esto puede deberse a la emigración y al desánimo de los parados. Hasta inicios del 2014 el Producto Interior Bruto (gráfico 18) también tuvo tasas negativas para luego repuntar y colocarse por encima de la media de la zona euro.

En este sentido, en cuanto al crecimiento del producto interior bruto que señala el desplazamiento de la oferta agregada, se podría argumentar que las reformas necesitaban un tiempo de ajuste para que los empresarios se amoldaran a la realidad y de ahí, la tardía respuesta positiva de este indicador. Aun así, una variación positiva tan leve después de una caída tan pronunciada no puede sustentar este argumento y a continuación, en el segundo

objetivo se valoran las posibles rigideces o situaciones del mercado que han podido suponer este comportamiento.

En segundo lugar, el cumplimiento del primer objetivo debería haber supuesto el inicio del proceso de reactivación de la demanda contemplado en el segundo objetivo. Ahora bien, como se ha dicho al final del primer objetivo ni se aumentó la contratación de personal ni se desplazó la oferta agregada. ¿Por qué no se dio un aumento de la contratación y de la producción si se había logrado la flexibilidad salarial?

Se pueden defender diferentes posturas para responder esta pregunta pero está claro que, a no ser que el tiempo de ajuste se estimara tan largo, se dio alguna característica en los mercados que impidieron la expansión de la oferta y la contratación de más personal.

Una de ellas podría ser la flexibilidad de los precios, es decir, que los empresarios por diferentes razones no podían reducir los precios y aumentar la producción les hubiera llevado a tener un exceso de género. Sin embargo, el gráfico de la tasa de variación del índice de los precios de consumo (gráfico 20) no muestra rigidez de precios y es que, los precios se reducen durante toda la legislatura más incluso que los de la zona euro.

Por lo tanto, si se reducen simultáneamente salarios y precios, lo que sucedió fue que, a la par de la reducción de salarios los empresarios bajaban los precios desplazando la demanda de trabajo hacia el origen y dejando el equilibrio en el mismo nivel de empleo y producción, pero a menores salarios y precios. ¿Pero por qué no producían más los empresarios si no existía rigidez de precios?

Una objeción teórica incluida en el trabajo puede ser la causante de esta situación, y es, que la demanda no sea suficiente para el aumento de la oferta de bienes esperada y en consecuencia, los empresarios no produzcan, no por que no quieran, sino porque no encuentran una demanda que les impulse a aumentar la producción.

Los indicadores de la demanda nacional (grafico 18) muestran precisamente una fuerte reducción manteniéndose en tasas negativas de variación hasta inicios del 2014 para luego elevarse por encima de la zona euro durante los últimos dos años.

Aun así, se puede pensar, que en un mercado internacional tan abierto como el actual, si la demanda interna no es suficiente, dado que disminuyen los precios por el aumento en la producción y la disminución de los costes, la demanda externa puede sustituir a la demanda interna aumentando las exportaciones vía competitividad de precios. Y efectivamente las exportaciones crecen mucho durante la legislatura logrando en 2012 un superávit financiero

(tabla 2 y 3; gráfico 22), pero parece ser que el crecimiento de la demanda externa no es suficiente debido a la caída de la demanda interna.

En conclusión, no se desplaza la oferta agregada y por lo tanto, no se crea un exceso de oferta de producción que reduzca los precios y afecte al mercado de dinero reduciendo los tipos de interés. Al no disminuirse los tipos de interés, la demanda agregada no crece a través de sus componentes generando más renta, consumo e inversión. Al no impulsarse la inversión, no se iniciando el desarrollo tecnológico y la mejora de las infraestructuras.

En cuanto al tercer objetivo o el objetivo posterior en el que se indicaba que el crecimiento de la inversión mejoraría la productividad y aumentaría el potencial de producción del país, es obvio, que el fracaso en el intento de reactivar la demanda en el segundo objetivo, supone que no se inicie el proceso de crecimiento económico.

Es más, la inversión motor del crecimiento económico no crece, como muestra el gráfico 19 de la tasa de variación interanual de los componentes de la demanda, donde la formación bruta de capital tuvo tasas de variación negativas hasta el 2014. A partir del 2014 comenzó a crecer hasta que en el 2015 se ubicó en tasas de crecimiento que rondaban el 6%.

Aun así, durante seis años (2008 - 2014), la tasa interanual de la inversión tuvo valores negativos y este es el verdadero problema, ya que las posibilidades futuras de crecimiento, así como el mantenimiento del potencial de producción actual, están directamente relacionadas con la formación de capital.

En este sentido, aunque la oferta no estuvo limitada hasta ahora, si continúan estos niveles de inversión, es posible que en un futuro, cuando se den las condiciones adecuadas para el crecimiento, el país no disponga de la capacidad productiva suficiente para responder a este impulso.

Por otro lado, como se ha indicado antes, la reducción de paro dada desde el 2013 hasta el 2015 no se corresponde con un crecimiento de la población activa, lo que puede indicar la fuga de capital humano al extranjero, debido a la reducción de salarios. Esta fuga de capital, puede suponer que cuando se den las condiciones adecuadas para el crecimiento los ciudadanos cualificados que deban enfocarlo se encuentren en el extranjero.

Después de estudiar los objetivos económicos, ahora en cuanto al bienestar social de los ciudadanos, se concluye que la reducción de salarios no trajo consigo un aumento de renta y del nivel de empleo, sino más bien todo lo contrario. Así, en cuanto a la tasa de paro, el gráfico 24 indica que los parados de larga duración han aumentado su porcentaje dentro

del paro total, así que la reforma ha empeorado la situación de este grupo. Aparte de esto, el gráfico 26 muestra que el número de nuevos contratos indefinidos se ha reducido y la tabla 4 que las tasas de temporalidad y parcialidad han crecido.

Aun y todo, como se ha indicado a partir del 2014 la mayoría de los indicadores comienzan a tomar valores positivos, por lo que, para algunos críticos, las medidas del gobierno podrían haber necesitado simplemente más tiempo para ajustarse del esperado y a partir de ahora, se iría a producir el impulso estudiado. Aunque, si se valoran impulsos externos a la economía española que podrían haber sido los causantes de este pequeño crecimiento final, la bajada de los precios del petróleo y el cambio de la política monetaria del banco central europeo bien podrían haber sido los verdaderos causantes de este repunte.

En cualquier caso, las medidas del gobierno han afectado de manera directa a la situación de muchos de sus ciudadanos sin que esto haya traído visibles consecuencias positivas. Por esta razón, cabe preguntarse, si no habría sido más correcto haber buscado reactivar la economía a través de la demanda vía políticas monetarias, fiscales o cambiarias. Aunque, la soberanía cedida en política monetaria tras la integración en un mercado único y las fuertes restricciones en la política fiscal de los planes de estabilidad financiera y presupuestaria de la unión europea, suponen la necesidad de un profundo diálogo entre países con diferentes prioridades para generar crecimiento vía demanda.

6. CONCLUSIONES.

En este trabajo se han estudiado las medidas adoptadas por el gobierno ante la necesidad de reconducir la situación económica de España. Tras la comparación entre las predicciones teóricas del modelo de síntesis neoclásica y los resultados de los indicadores económicos, el análisis de las reformas expone las siguientes conclusiones:

- Los indicadores muestran que la estructura del mercado es distinta a la considerada por el gobierno impidiendo que se logran los objetivos y efectos esperados.
- La reforma laboral flexibiliza el mercado de trabajo logrando que se reduzcan los costes laborales. Es decir, tras la reforma, los salarios se ajustan adecuadamente a la oferta y demanda de trabajo.

- Los indicadores muestran flexibilidad de precios pero la insuficiencia de la demanda agregada impide que se aumente la contratación y la producción.
- Debido a la insuficiencia de la demanda no se dinamiza la inversión y no se inicia una fase expansiva de la economía.
- El bienestar social disminuye. La reducción de salarios no supuso un aumento de renta y del nivel de empleo. El porcentaje de parados de larga duración aumento y la calidad de los contratos disminuye.
- Los datos muestran ciertos aspectos que podrían limitar el crecimiento económico en el futuro;

El capital físico y las mejoras tecnológicas; el continuo decrecimiento de la tasa de inversión puede suponer que, cuando se den las condiciones adecuadas para el crecimiento, no se disponga de la capacidad productiva suficiente.

El capital humano; la incoherencia entre los valores de la tasa de paro y de la población activa puede indicar una fuga de capital humano al extranjero. Cuando se den las condiciones adecuadas, esta fuga puede suponer una limitación en el ámbito de investigación y desarrollo.

7. BIBLIOGRAFIA.

- 1- Blanchard, O., A. Amighini, y F. Giavazzi (2012). Macroeconomía. 5ª Edición. Pearson Education
- 2- Centro de estudios financieros (CEF).
Temario de oposición de inspección de hacienda, 1 ejercicio; Economía General.
Sitio web:
<http://www.cef.es/temario-oposiciones/INSPECCION-DE-HACIENDA-EJERCICIO-1-ID2191.asp>

- 3- Banco de España. Boletín Económico, 5/2011.
Fecha de recuperación: Octubre 5, 2015.
Sitio web (pdf):
<http://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/InformesBoletinesRevistas/BoletinEconomico/11/May/Fich/be1105.pdf>
- 4- La Moncloa, gobierno de España. Las reformas del gobierno de España, 9/2012.
Fecha de recuperación: octubre 30, 2015.
Sitio web (pdf):
<http://www.lamoncloa.gob.es/Documents/lasreformasdelgobiernodeespa%C3%B1a/C3%B1olcongr%C3%A1ficos.pdf> Ministerio medidas.
- 5- Banco de España. Boletín Económico, 9/2015.
Fecha de recuperación: Noviembre 30, 2015.
Sitio web (pdf):
<http://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/InformesBoletinesRevistas/BoletinEconomico/15/Sep/Fich/be1509.pdf>
- 6- Banco Mundial. Datos.
Fecha recuperación: Diciembre 10, 2015.
Sitio web:
<http://datos.bancomundial.org/indicador/BN.CAB.XOKA.CD/countries/1W-ES?display=default>
- 7- Banco de España. Publicaciones Anuales, 2014 (Balanza de pagos y posición de inversión internacional de España)
Fecha recuperación: Diciembre 10, 2015.
Sitio web (pdf):
<http://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/PublicacionesAnuales/BalanzaPagos/14/Fich/bp2014-cap1.pdf>